

SISTEMA ECONÓMICO MUNDIAL

Iñaki Aliende (ialiende@ucm.es)



Atribución CC BY

Material de estudio para los estudiantes de grado de la Universidad Complutense de Madrid.

ÍNDICE

1. La formación de la economía de mercado contemporánea y el crecimiento económico.
2. Fuentes de energía y medio ambiente.
3. Recursos Humanos: población, capital humano, mercado de trabajo y migraciones.
4. Innovación y cambio tecnológico en la economía contemporánea.
5. Sistema monetario y financiero internacional.
6. Crecimiento y desarrollo económico. Estrategias de desarrollo y comercio internacional.
7. Fluctuaciones y crisis económicas.

BIBLIOGRAFÍA PRINCIPAL:

- Albi, E., Martínez, J. M. G. P., & Oria, I. Z. (2017). Economía Pública I: Fundamentos. Presupuesto y Gastos. Editorial Ariel.
- Alonso, J. A. (Dir.) (2021). Lecciones sobre economía mundial. Thomson Civitas.
- Barnett, V., & Perdices, L. (Eds.). (2017). Historia del pensamiento económico mundial. Ediciones Paraninfo.
- Barro, R. J. & Martin, X. S. (2018). Crecimiento económico. Reverté.
- Bote V., Escot L., Fernández J.A. (2009). Pensar como un economista. Editorial Delta.
- Maddison, A. (2006). The world economy. OECD publishing.
- Palazuelos, E. & Fernández, R. (2015). Economía política mundial. Akal.
- Palazuelos, E. (1990). Estructura económica capitalista internacional: el modelo de acumulación de posguerra. Ediciones Akal.
- Tamames, R. & Huerta, B. G. (2015). Estructura económica internacional. Alianza Editorial. (Libro electrónico en ODILO).

BIBLIOGRAFÍA COMPLEMENTARIA: Los alumnos podrán encontrar bibliografía adicional en el espacio del Campus online dedicado a la asignatura.

UNIDAD 1.

La formación de la economía de mercado contemporánea y el crecimiento económico.

1.1. El crecimiento económico.

La economía es una ciencia social que estudia aquellos factores que nos permiten comprender e influir sobre el nivel de bienestar de las sociedades y las personas, en relación a su nivel y distribución de la riqueza, las formas de producción y las relaciones comerciales.

Asimismo, también persigue comprender e influir en el modo en que los agentes económicos toman sus **decisiones** con el fin de procurar niveles óptimos de **bienestar**.

Como ciencia social, las relaciones de causa y efecto que permiten comprender y prever la actividad económica están sujetas a un alto nivel de incertidumbre y depende de un número elevado de variables. Además, sus tesis son influidas por las relaciones sociales y aspectos también estudiados por otras ciencias sociales (antropología, sociología, psicología, etc.).

Por ejemplo, en el momento en que dos familias construyen sus hogares colindantes se hace preciso ordenar sus comportamientos para alcanzar un óptimo sostenible que maximice su utilidad, lo que aparte de aspectos vinculados a sus preferencias de las familias, será influido por factores culturales, de poder o legales: qué terreno podemos utilizar como huerto, cómo gestionamos los residuos y basura, qué bienes podemos producir y disfrutar conjuntamente, etc.

Como cualquier ciencia, el estudio riguroso de la economía exige contar con un método para **medir la actividad** y la evolución de la riqueza, como es el caso del PIB o del IDH. El propio término de renta, principal indicador de la actividad económica, es fruto de la medición propia de la economía a través de factores como la remuneración de los factores (beneficios, salarios, alquileres, etc.) o las cantidades monetarias intercambiadas (consumo, inversión, exportaciones, etc.). Más si cabe considerando que, con el posicionamiento de la economía como una ciencia particular a partir del siglo XV, su propósito principal es facilitar el **crecimiento** de la actividad y la prosperidad de las naciones:

$$Y = t * f(K, L, N) ; \text{ siendo } Y \text{ el nivel de actividad o renta, } t \text{ el nivel tecnológico, } K \text{ el capital, } L \text{ el capital humano y } N \text{ la tierra.}$$

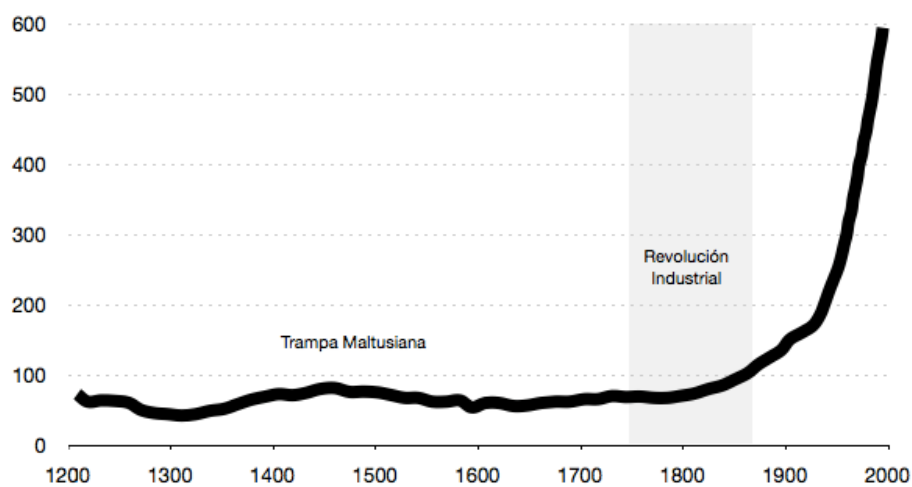
La historia de las ideas, junto con el estudio de la historia, la política económica y la teoría económica conforman el campo de trabajo de la economía.

En cuanto a la primera, Adam Smith y David Ricardo defendieron unos altos niveles de libertad para producir y comerciar, fuera del poder del monarca y del estado, como

impulsores del crecimiento. Con Malthus llegaba la primera contradicción en la economía (la **trampa malthusiana**), consistente en que mayores niveles de prosperidad elevaban la natalidad, lo que causaba en primer lugar crecimiento y luego escasez que, a su vez, causaba incremento de la mortalidad y finalmente descenso de la actividad. Así, el crecimiento parecía tener un techo de cristal determinado por el nivel de población. De esta manera el nivel de bienestar por persona experimentó un crecimiento muy reducido hasta el siglo XIX. Esta aparente contradicción fue salvada con el incremento de la productividad del trabajo (más producción con la misma población) gracias, principalmente, a la revolución industrial.

Renta por persona: Inglaterra, 1260s - 2000

Renta real por persona (1860s = 100)

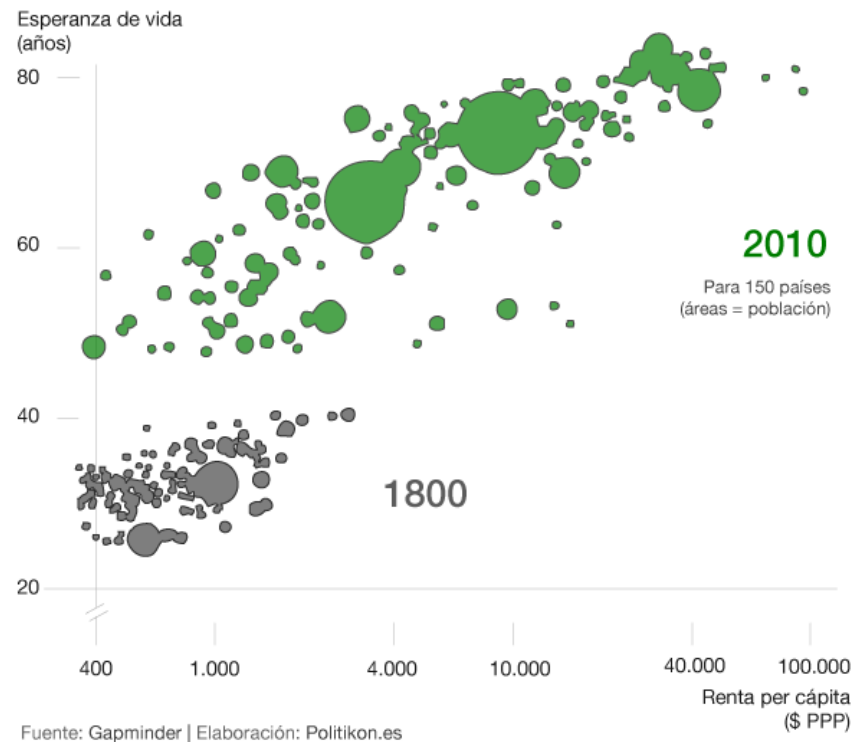


Fuente: *A farewell to Alms*, Clark.

Politikon.es

Ello permitía también el incremento continuado del nivel de renta per cápita y, con ello, de la mejora del nivel de vida general.

Esperanza de vida y renta por cápita: desde 1800 a 2010



La segunda contradicción a superar fue la **profecía de Karl Marx** que vaticinaba que el sistema capitalista conllevaba la concentración de la riqueza y el colapso del sistema que se encaminaba hacia el monopolio. Esta contradicción nunca ha llegado a producirse, aunque existen aún ciertos autores que defienden la permanencia de la tendencia de la concentración de los medios de producción.

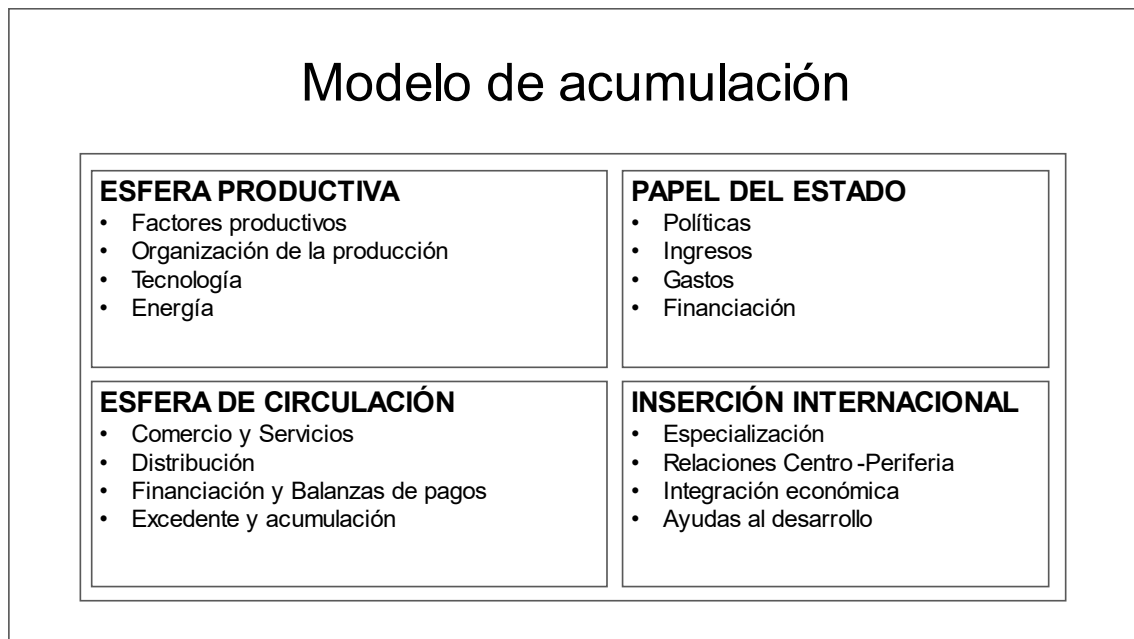
Una tercera vía entre los partidarios del capitalismo y el marxismo se abrió con los **utilitaristas** que abogaban una cierta intervención del estado para asegurar mayores niveles de bienestar social. Por ejemplo, Edwin Chadwick defendía el papel del estado para promover mejoras sociales como la sanidad, el alcantarillado o la modernización de la policía, dando forma práctica al enfoque de Jeremy Bentham y Stuart Mill, y permitiendo la reducción de la mortalidad en el Londres del siglo XIX.

En el siglo XX, el debate económico siguió centrándose en gran medida en el papel del estado en el crecimiento económico, en un lado con el **keynesianismo**, defensor del rol activo del estado sobre la demanda agregada, y por otro lado los **neoclásicos**, garantes de la limitación del papel del estado.

1.2. Estructura económica.

El enfoque sistémico de la economía (Estructura Económica) nos permite diferenciar aquellos elementos de los que depende a largo plazo el progreso de las economías y el

desarrollo de las sociedades de otros que podemos considerar como coyunturales. Por ejemplo, la red de infraestructuras de un país, frente a la posición neutral en una contienda bélica.



Fuente: elaboración propia.

Históricamente, las sociedades albergan una configuración estructural de esos elementos que denominamos modelo de acumulación, estables durante un periodo de tiempo, y que determinan el nivel de crecimiento de las economías en cuestión. Por ejemplo, tras la Segunda Guerra Mundial (2GM), las economías occidentales vivieron un momento de prosperidad basado en un modelo de acumulación concreto que se extendió hasta la última década del siglo XX en la que tiene lugar lo que denominamos actualmente globalización.

Dicha globalización se caracteriza por un mayor volumen de movimientos de recursos productivos (trabajo, capital) por todo el planeta, a mayor velocidad y de mayor distancia.

**TASA DE GLOBALIZACIÓN: CRECIMIENTO COMPARADO
DEL VOLUMEN DE COMERCIO MUNDIAL Y DEL PIB, 1500-2001**
(tasa media de crecimiento anual compuesto)

	Comercio mundial	PIB mundial	Comercio/ PIB mundial
1500-1820	0,96	0,32	3,0
1820-1870	4,18	0,93	4,5
1870-1913	3,40	2,11	1,6
1913-1950	0,90	1,82	0,5
1950-1973	7,88	4,90	1,6
1973-2001	5,22	3,05	1,7
1820-2001	3,93	2,22	1,8

Fuente: Angus Maddison.

1.3. Modelos de acumulación históricos

La economía ha asistido a un acortamiento de la duración de los períodos históricos en que el modelo de acumulación permanecía. A grandes rasgos podemos decir que la estructura económica varió menos durante toda la Edad Media que durante el siglo XX.

En la era contemporánea posterior a la revolución industrial encontramos los siguientes periodos:

1870-Primera Guerra Mundial (1GM)

La tasa media mundial de crecimiento per cápita alcanza el 1,4% frente al 0,5% del periodo 1820-1870. Este crecimiento es asimétrico, por un lado las naciones americanas, ricas en recursos naturales, y por el otro las naciones asiáticas y africanas sujetas aún a controles coloniales.

- Patrón oro como sistema cambiario entre las potencias que apoya el crecimiento comercial internacional.
- "Segunda Revolución Industrial", con el motor de vapor, la electricidad, el petróleo como fuente energética y de nuevos materiales, aparición de grandes empresas, crecimiento de las industrias química y siderúrgica.
- Estados Unidos, como nación, encabeza la economía mundial, con una clara ventaja tecnológica, base de su liderazgo durante el siglo XX.
- Europa predomina como zona comercial de la que parten la mayor parte del comercio internacional, de productos primarios y, sobre todo, de productos manufacturados.

- Auge de los movimientos migratorios acordados o aceptados a ambos lados del Atlántico, principalmente de Europa a América.

1GM-2GM

La tasa media mundial de crecimiento per cápita fue del 0,8% de 1913-1950.

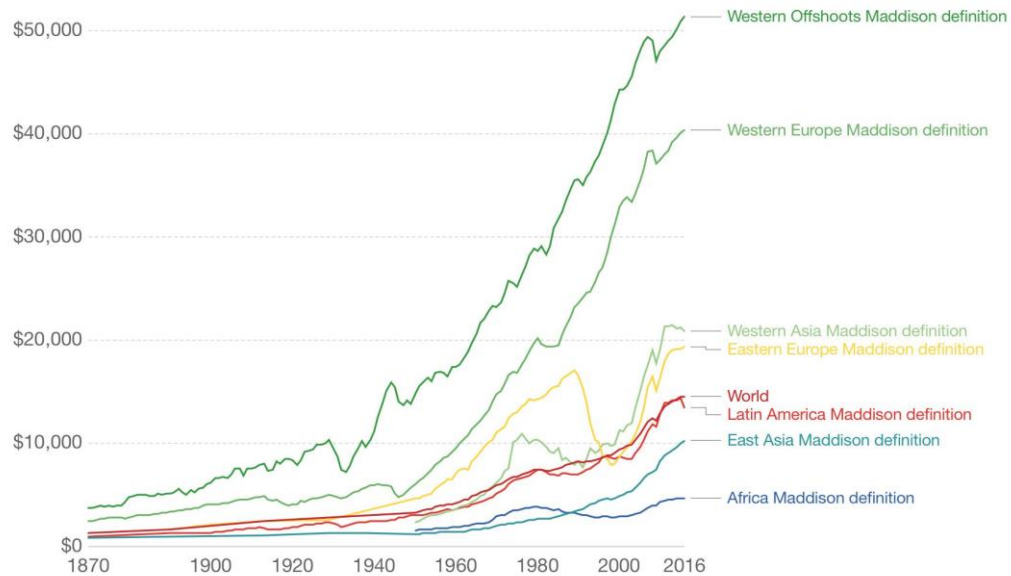
- La 1GM rompe el periodo de progreso anterior, cesando el patrón oro y generándose un incremento de precios que acaba con la estabilidad internacional.
- En términos generales, se produce una introversión de las economías, descenso de los movimientos migratorios y estancamiento del comercio internacional. De 1929 a 1933 se reduce un 70% el comercio internacional.
- Surgimiento en Rusia de un nuevo polo económico con un sistema económico comunista alternativo a la economía de mercado.
- Impacto de la crisis financiera del 29 que acentúa las tendencias proteccionistas e intervencionistas de los estados y debilita a los Estados Unidos como locomotora económica.
- Creciente lastre de un mayor endeudamiento de las economías europeas, en lo que se incluyen las sanciones de posguerra.

1.4. Modelo de acumulación de posguerra.

El periodo histórico que se abrió después de la 2GM contaba con unas características propias que facilitaron el crecimiento y la mejora del nivel general de bienestar. Como vemos en los siguientes gráficos, la esta mejora se distribuyó de forma distinta entre los diferentes territorios y a diferentes velocidades en los diferentes subperiodos.

Average real GDP per capita across countries and regions

The measures are adjusted for inflation (at 2011 prices) and also for price differences between regions (multiple benchmarks allow for cross-country and regional income comparisons).



Source: Maddison Project Database (2018)

CC BY-SA

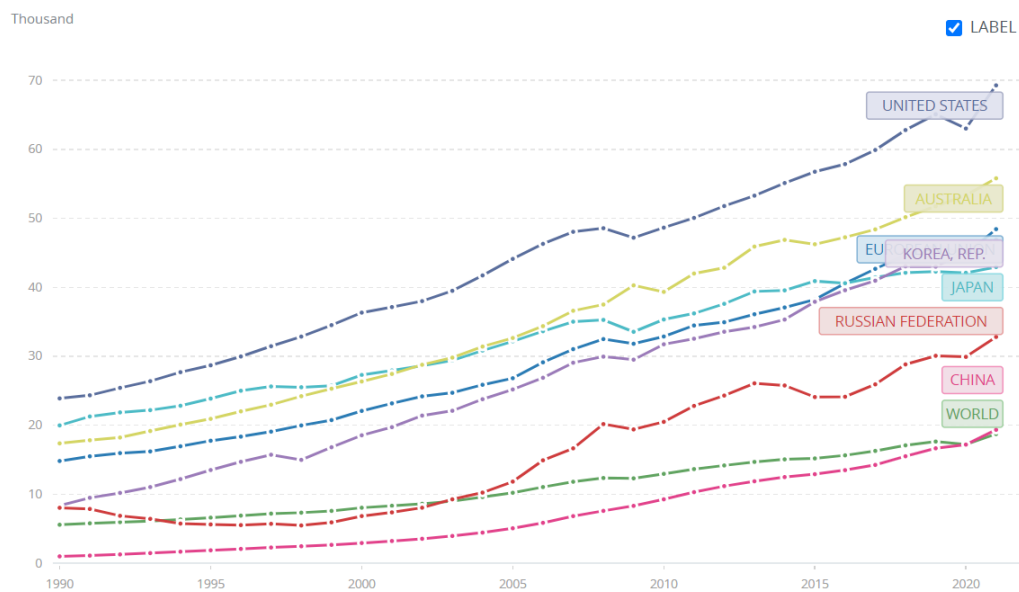
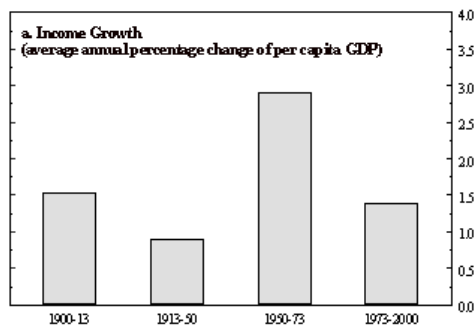
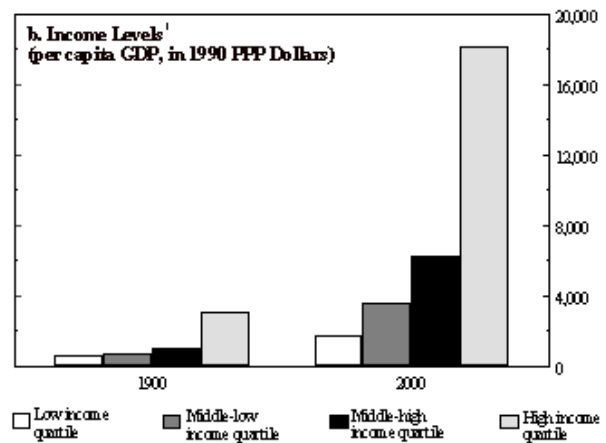


Chart 1. Twentieth Century World Income Trends



Source: IMF, 2022



Sources: Angus Maddison, *Revolving the World Economy*; and IMF staff estimates, reproduced in IMF, *World Economic Outlook* May 2000.
¹Countries' populations have been assigned to income quintiles according to GDP per capita in each country; each quintile contains 25 percent of world population.

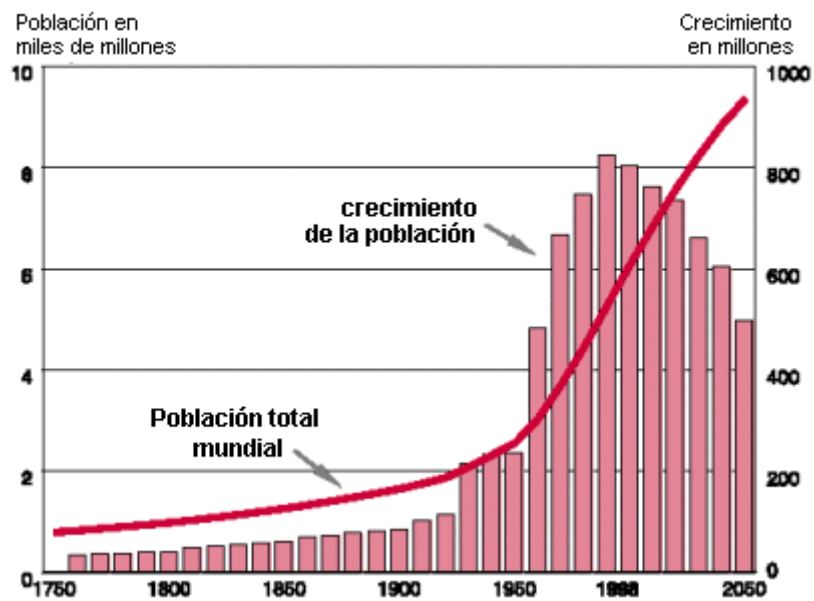
CARACTERÍSTICAS DEL MODELO DE ACUMULACIÓN DE POSGUERRA.

ESFERA PRODUCTIVA

Factores de producción

Nos encontramos por primera vez en la historia con un modelo de crecimiento netamente intensivo, lo que significa el aumento sostenido de la productividad de los factores, sin necesidad de incrementar la cantidad de recursos, gracias a la mejor tecnología.

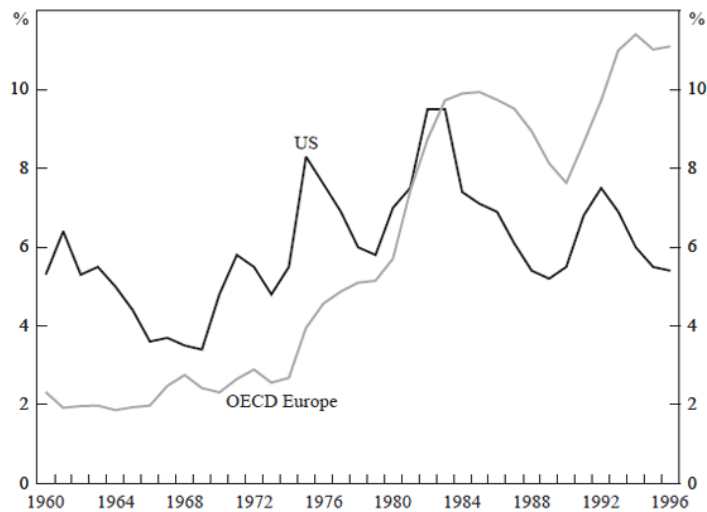
Este crecimiento de la productividad tiene lugar gracias principalmente a la automatización, la ampliación de mercados que permite mayores economías de escala, la innovación en los materiales y la renovación del capital productivo.



La reducción de la mortalidad mundial y la mejora de las expectativas en los países desarrollados incrementaron el crecimiento de la población mundial desde los años 40. El control de la natalidad y la incorporación de la mujer al trabajo en los países desarrollados aumentaron la proporción de población en los países no desarrollados. Los flujos migratorios compensarían en parte esta diferencia y aportarían capital humano a los países desarrollados en pleno auge económico.

En los países desarrollados el nivel de desempleo se mantuvo bajo hasta mediados de los años 70, cuando tan solo EEUU parecía resistir en este sentido la recesión y la llegada del baby boom al mercado laboral.

Figure 1: Unemployment Rates



Source: Standardised unemployment rates, *OECD Economic Outlook*, various issues.

Organización del trabajo y relaciones de producción

El fordismo (basado en el taylorismo) facilita un crecimiento nunca visto de la productividad en torno a la cadena de montaje. Este modelo genera unos puestos de trabajo más estables y la generalización de la negociación colectiva que aportan estabilidad al sistema (pacto social).

- Se basa en la producción en cadena en torno a la cadena de montaje.
- Reduce los costes totales asociados a la producción, aunque exige grandes costes iniciales, por lo que se concentra en la gran industria.
- Disminuye el tiempo de producción total por producto.
- Requiere una especialización de la mano de obra en procesos específicos y, a menudo, poco cualificada.
- Resta flexibilidad a la distribución del tiempo del empleado.
- Propone una subida de salarios del empleado para que pueda consumir los productos que fabrica.
- Mecanización intensiva de todas las tareas susceptibles de ser más productivas.

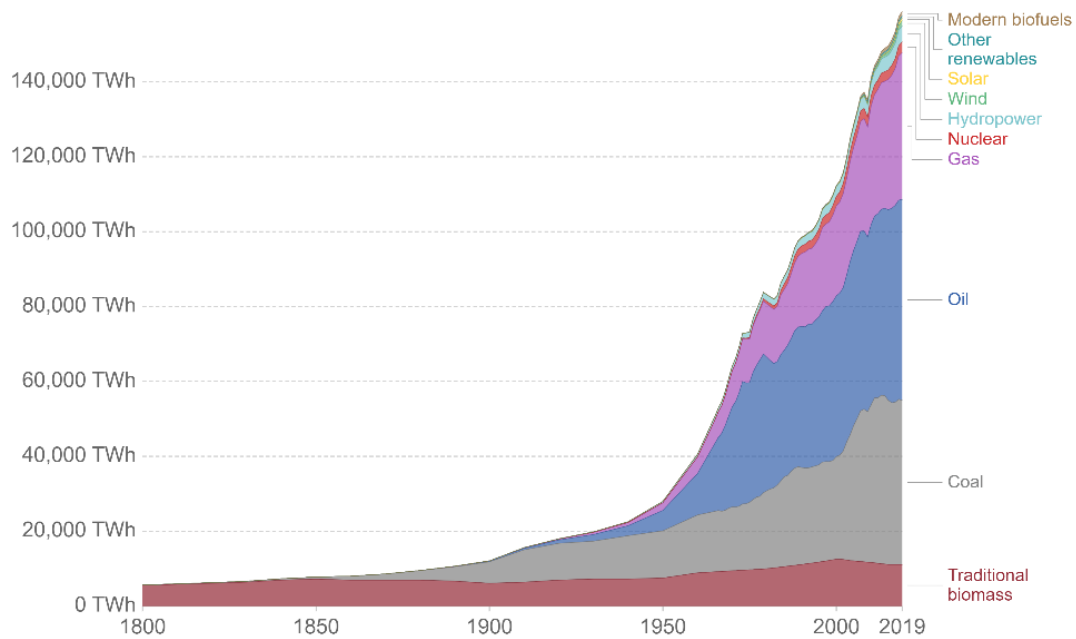
Las consecuencias del aumento de la productividad sobre las personas tuvieron, por una parte, un carácter liberador dado que rescata tiempo que dedicar a actividades no laborales (turismo, ocio, relaciones, etc.), si bien también contribuía a una mayor especialización de las tareas provocada por la automatización y

del control de tiempos y labores (como mostraba Chaplin en "Tiempos modernos").

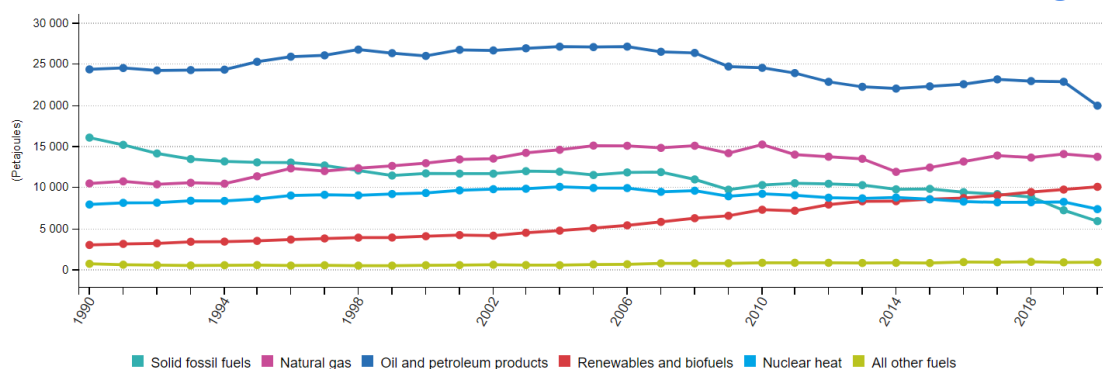
Esta forma organizativa también vino a experimentar signos de agotamiento en los años setenta con el aumento de la desmotivación, los accidentes laborales y la conflictividad sindical.

Global direct primary energy consumption

Direct primary energy consumption does not take account of inefficiencies in fossil fuel production.



Gross available energy, EU, 1990-2020



Fuentes de energía

El auge del petróleo, del gas y la electrificación permiten disparar la producción industrial, el consumo privado y los transportes.

Coincidieron aspectos de mayor demanda con un abaratamiento en el acceso a los recursos energéticos.

En 1950 el petróleo ya es la principal fuente de energía del planeta gracias a sus mejores características de extracción y distribución frente al carbón que se mantiene en términos absolutos. Además, el oligopolio de empresas petroleras ("Las Siete Hermanas") había cartelizado el mercado desde los acuerdos que alcanzaron en 1928.

Este crecimiento en el consumo de energía sucede de forma asimétrica, siendo superior en los países desarrollados occidentales. Además, genera una dependencia, sobre todo de Europa y Japón de los países productores de petróleo de Oriente Medio, productores de petróleo.

En la década de 1970 se pone manifiesto la excesiva dependencia de las fuentes fósiles y la sostenibilidad del modelo, incrementándose los precios y emergiendo la conciencia ecologista.

Desde 1940 se extienden las redes eléctricas en los países desarrollados con un peso crucial de la iniciativa pública como promotor de la red, construcción de infraestructuras y control de precios a través de empresas públicas.

Tecnología

Todo ello fue propiciado por una nueva revolución tecnológica aplicada a la producción en masa, gracias en parte al campo de ensayo que significó la contienda bélica (vehículos de combate, sónar, energía atómica, dispositivos de detección y vigilancia...).

Se incorporaron nuevas sustancias y aleaciones de metales a los procesos productivos. Una de las principales innovaciones tuvo lugar en la rama petroquímica que permitió crear materiales sintéticos, lo que generó una independencia de los materiales naturales que impulsaron la producción fabril y la variedad de los productos.

Los procesos productivos industriales se beneficiaron de las innovaciones en los instrumentos, técnicas y máquinas de producción, así como de las técnicas de extracción de recursos y combustible.

Se asiste a una mayor integración del trabajo investigador con los procesos de producción y comercialización, acercándose la actividad de innovación básica, la aplicada y la investigación y desarrollo, gracias a los centros de investigación, las universidades y los departamentos de investigación de las empresas.

El alcance de la onda tecnológica se sintió también a la agricultura, que vive un crecimiento espectacular de su productividad y diversificación de sus productos, y a los servicios que supera en términos agregados a la industria durante los años 70.

En la década de 1970 se allana el nivel de progreso tecnológico, aunque siguen mejorando sus aplicaciones a innovaciones anteriormente incorporadas, y acelerándose los plazos de obsolescencia para los productos de consumo.

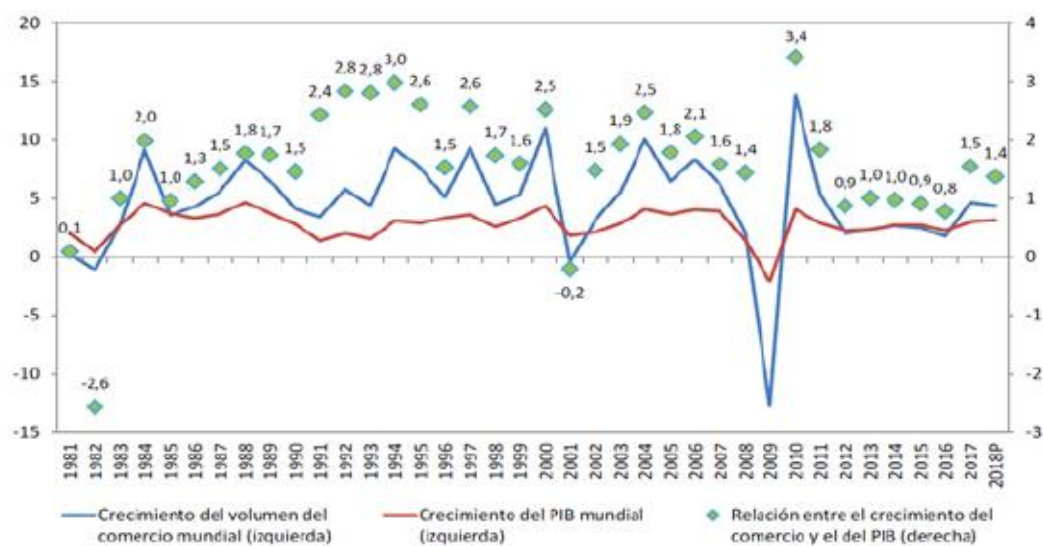
ESFERA DE CIRCULACIÓN

Circulación, Comercio y Financiación

El transporte y las comunicaciones transforman la realidad económica generando unos mercados mucho mayores (aviación, automóvil, navegación, teléfono, fax, télex).

También las telecomunicaciones y el tratamiento de la información que crea nuevos soportes como la televisión y desencadena la revolución informática con un impacto espectacular en las actividades comerciales y financieras (banca e inversión de manera destacada).

El impresionante crecimiento de las posibilidades productivas fue acompañado de una expansión, crecimiento del poder adquisitivo y mayor sofisticación de la demanda.



Sus principales características fueron:

- Aparición del turismo y del ocio como parcelas de vida para la clase media
- Separación de la vivienda y el lugar de trabajo en la organización del trabajo ligada a las empresas
- Diversificación progresiva del consumo, los canales de distribución y las formas de consumo
- Desarrollo de la financiación al consumo y de los seguros
- Desarrollo de los medios de transporte local, regional, nacional e internacionales de pasajeros y mercancías

Este modelo se apoya principalmente en:

- Mayor protagonismo de las multinacionales que se convierten en oligopolios sectoriales
- El Estado asume una función de acumulación para realizar inversiones fundamentales para el nivel de desarrollo
- Desarrollo financiero capitalista a través de bancos, aseguradoras e intermediarios que facilitan la financiación del consumo, la acumulación para invertir y el gasto en inversiones públicas
- La estructura salarial apuntalada por el sistema fordista y el efecto demostración de los grandes sectores, con aumento del nivel de sindicación y el auge de la negociación colectiva (todo ello soportado por el aumento de la productividad)

La estabilidad de los precios aportó también estabilidad al contexto económico para poder crecer, hasta que en los años 70 empiezan a sentirse los efectos del debilitamiento del modelo:

- Incremento del precio de la energía
- Ralentización del crecimiento de la productividad
- Monetización del déficit USA
- Rigidez en la negociación social
- Barreras proteccionistas arancelarias y no arancelarias

Excedente y acumulación

El reparto del excedente es influido por el crecimiento del sector financiero que permite mayores opciones de financiación, los mecanismos de negociación salarial y el creciente papel del Estado cuya recaudación adopta una escala progresiva en función del ingreso.

- La estructura oligopolista sectorial hace que las grandes empresas establezcan el modelo de relaciones empresa-empleado y la extensión del fordismo a toda la sociedad, con un componente clave en la negociación salarial de empresa o sectorial.
- El sistema financiero engrasa eficazmente el modelo, proporcionando crédito a empresas, sector público y consumidores. De esta manera el sector bancario se convierte en estratégico para la economía. También fomenta la actividad a través de las filiales que dan acceso al crédito específico a determinados sectores (agrícola, construcción, etc.) o distribuyen el riesgo (aseguradoras).

INTERVENCIÓN DEL ESTADO

Una constante de la historia económica es el debate entre partidarios y detractores de la mayor o menor necesidad de la intervención de Estado como actor en la economía.

Durante el periodo de posguerra la necesidad de recuperación del periodo bélico, las corrientes imperantes keynesianas y la búsqueda de una paz social duradera promovieron un rol activo del Estado en la economía (**pacto político**).

Además del debate sobre la legitimidad de la actuación del sector público como redistribuidor de la riqueza, existe un conjunto de argumentos técnicos para que el sector público

intervenga con el propósito de generar una situación más eficiente.

Los fallos del mercado.

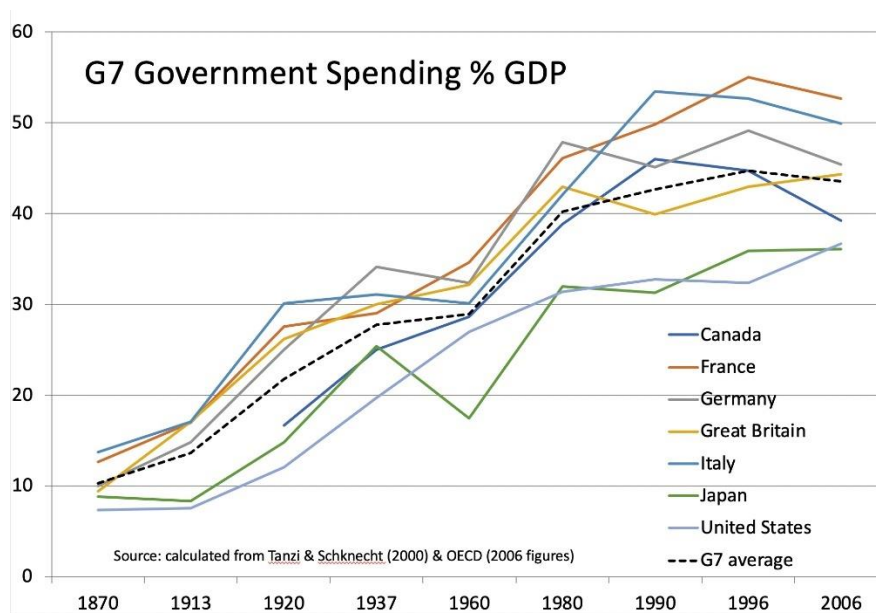
El modelo clásico de la economía parte de unos supuestos que no ocurren en la realidad (competencia perfecta, información perfecta, precios de los factores flexibles, ajuste automático, etc.), por lo que la participación del Estado en la economía puede ayudar a alcanzar un punto de equilibrio, asumiendo un papel mayor que el de simple garante de la ley y la protección frente al exterior.

- Ante situaciones de competencia imperfecta, el Estado asegura un nivel de competencia mayor, a salvo de los acuerdos entre empresas que persiguen una posición hegemónica en el mercado y asegurarse un mayor margen de beneficio. El sector público puede intervenir de tres maneras: regulando, produciendo a través de empresas públicas o financiando un mayor nivel de producción.
- Monopolio natural. Existen sectores que requieren un alto nivel de inversión inicial sin asegurar un beneficio a corto plazo, debido a sus altos costes fijos. Es el caso del tendido eléctrico, el alcantarillado o la red de ferrocarril, todos ellos con un impacto elevado en el nivel de desarrollo de una economía. La alternativa de producir esos servicios a través de varias empresas es ineficiente, porque duplica gastos innecesariamente. Por ello el sector público tiende a producir el servicio.
- Bienes públicos. Permiten utilizar un bien o un servicio sin carácter exclusivo, por lo que los agentes no tienen un incentivo a producirlo por sí mismos. Es el caso de la investigación básica, una carretera que una varios municipios o un banco del parque.
- Externalidades. Son los efectos sobre terceros de una actividad privada y cuyo beneficio o coste nadie se hace responsable porque queda fuera de la operación vía precios. Por ejemplo, una industria contaminante, la sanidad pública o un mayor nivel de educación general. Son efectos que pueden gestionarse de distintas maneras: asumiendo la producción como un servicio público, legislando o mediante impuestos y subvenciones que reflejen el impacto positivo o

negativo de la actividad sobre la sociedad (por ejemplo los impuestos sobre el alcohol y el tabaco).

- Información asimétrica. Tiene lugar cuando los agentes que comercian no poseen la misma información sobre el bien transmitido, lo que hace necesario regular la forma en que tiene lugar ese intercambio regulando la calidad (restaurantes, vivienda usada o sanidad) para evitar el abuso del poder que le confiere la mayor información.
- Inexistencia de mercado, cuando nadie quiere asumir la producción de un bien o servicio por ausencia de rentabilidad económica (sanidad o jubilación para insolventes, protección frente a desastres, etc.).

La intervención del Estado en el periodo de posguerra crece en el periodo de posguerra, lo que se traduce en un mayor porcentaje de gasto público en el PIB, como muestran los gráficos. A partir de los años 80 el nivel de gasto público tiende a mantenerse.

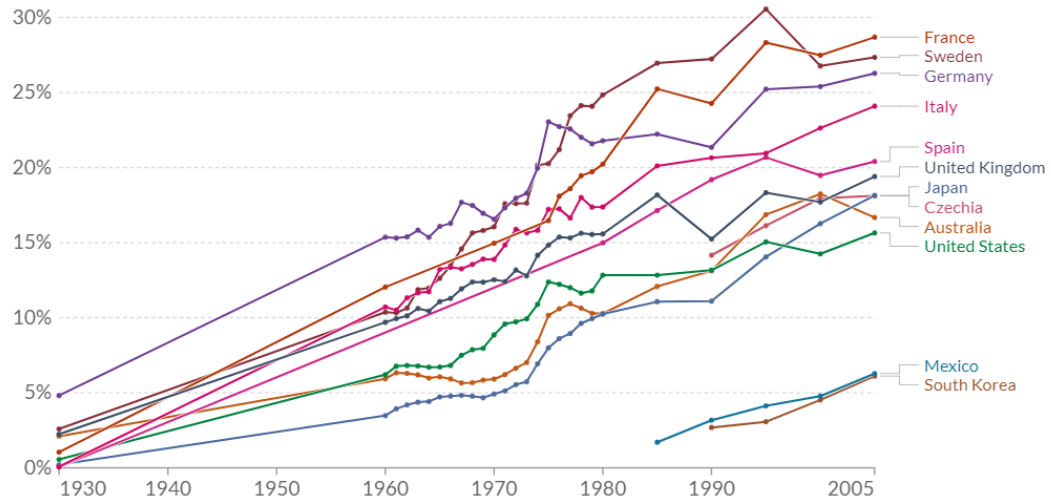


Public social spending as a share of GDP, 1930 to 2005

Social spending includes, among others, the following areas: health, old age, incapacity-related benefits, family, active labor market programmes, unemployment, and housing.



[+ Add country](#)



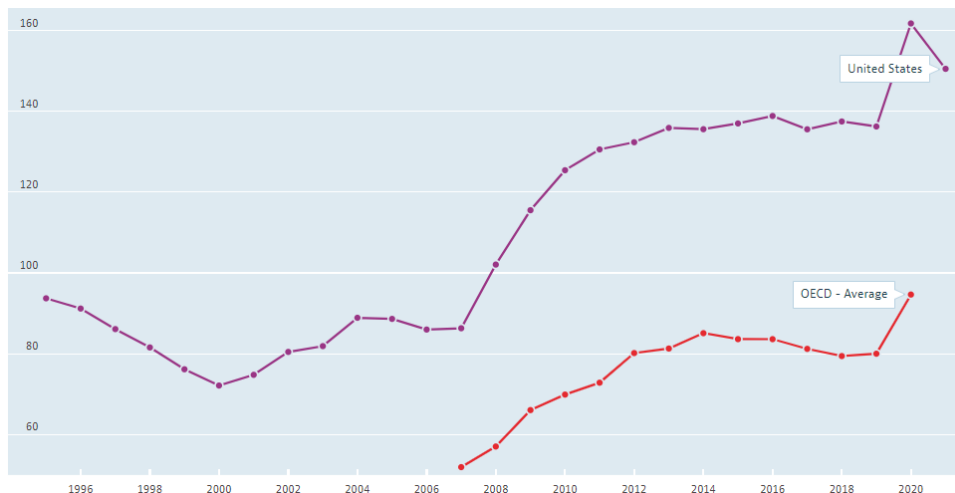
Source: Our World in Data based on OECD and Lindert (2004)

OurWorldInData.org/public-spending/ • CC BY

Durante el periodo de posguerra se normaliza la intervención del estado en la economía dando lugar al denominado "estado del bienestar", que juega un papel crucial a través de:

- Dotación de infraestructuras
- Empresas públicas
- Políticas sociales (sanidad, educación, pensiones, subsidio de desempleo, etc.)
- Investigación activa
- Promotor del pacto social

En las funciones sociales donde el estado se diferencia de épocas anteriores, más que en su nivel de intervención. El aumento del peso del estado en la economía es claro desde cualquier perspectiva: gasto, ingreso, déficit y deuda.



Source: OECD.org, deuda en % PIB

Las ideas contrarias al crecimiento del papel del sector público en la economía van ganando importancia en los años 70, haciendo evidente la contraposición de las ideas keynesianas y neoclásicas, estas últimas alentadas por la crisis del modelo de posguerra.

Los fallos de la intervención pública.

La Escuela de la Elección Pública, encabezada por el economista James Buchanan de la Escuela de Chicago, encontraba que la respuesta del sector público a los llamados “fallos del mercado” empeoraba la situación económica.

Dentro de esta corriente se incluyen también varios argumentos:

- Burocracia, poniéndose en evidencia la capacidad del sector público como un gestor productivo y ágil.
- Buscadores de rentas, argumento que introduce a los funcionarios y los actores que se relacionan con ellos (lobbies) como un actor más tratando de maximizar su utilidad.
- Captura del regulador, cuando el sector público favorece a ciertos grupos.
- Conocimiento disperso, que defiende que una entidad central nunca puede tomar las mejores decisiones porque la información relevante se encuentra distribuida entre los diferentes actores económicos.
- Efecto desplazamiento, que establece que cualquier decisión altera los precios relativos de los diferentes mercados de bienes y servicios, distorsionando el equilibrio óptimo.

RELACIONES CENTRO-PERIFERIA

Se genera un contexto internacional coordinado por los organismos internacionales (FMI, GATT, OMC, BM, etc.), y el comercio multilateral y de bloques (pacto internacional). Se extiende la internacionalización financiera y las empresas transnacionales. La gobernanza de este sistema se realizó bajo las decisiones y supervisión de los países desarrollados, en especial Estados Unidos. En las antiguas colonias de las grandes potencias persisten buena parte de las estructuras socioeconómicas previas a la independencia.

En cuanto a la estructura internacional de la economía, los países no desarrollados ocupan un papel periférico al de las economías desarrolladas, basado fundamentalmente en:

- El abastecimiento de productos primarios hacia los países desarrollados
- Recepción de la inversión de las transnacionales con base en países desarrollados
- Escasa articulación de los mercados entre países en desarrollo

Estas características generan una corriente de pensamiento en el que se subraya la dependencia estructural de los países periféricos (Amin, Singer, Prebisch, Sen) dado que los términos de intercambio con los países desarrollados son desiguales.

- Las naciones pobres del sur proveen a las naciones ricas recursos naturales, emplean mano de obra barata en los procesos productivos y emplean una tecnología poco avanzada, generando un excedente escaso por la baja productividad que en gran parte se apropia la empresa multinacional.
- Las naciones ricas persiguen mantener esta distribución internacional del trabajo porque les beneficia. Además, refuerzan esta dependencia económica, alcanzando mediante influencia política, hábitos de consumo, medios de comunicación y aspectos culturales, empleando su posición de poder en los organismos internacionales, mediante el acceso a la financiación o incluso mediante la fuerza si es preciso.

2. Crisis del modelo de acumulación de posguerra.

A partir de 1970, el modelo de acumulación imperante desde la 2GM empezó a mostrar síntomas de agotamiento. A la luz de la evolución de las magnitudes económicas, no podemos concluir que dicho agotamiento condujera a un colapso generalizado de la economía, pese a sus fluctuaciones, especialmente en los años 70 y la crisis de 2008. Por otro lado, es evidente también que la intensidad del crecimiento ha diferido mucho de unas regiones a otras.

El desgaste del modelo de acumulación es producido principalmente por:

- Encarecimiento del precio de la energía
- Ralentización de la productividad
- Desvertebración de la industria tal y como se conocía hasta entonces, con una transformación sectorial hacia nuevos sectores más productivos, lo que exigía una transición, reconversión y redistribución geográfica
- Necesidades de financiación de los déficits públicos
- Volatilidad de los tipos de cambio
- Tensiones inflacionistas añadidas por la rigidez del sistema de negociación salarial
- Reacciones proteccionistas en respuesta a la crisis que agudizan la contracción

La crisis alcanza su mayor expresión con la fase de *stagflacion* con la que aparecen las altas tasas de desempleo que permanecen en las décadas siguientes con periodos de oscilación en las tasas de crecimiento. Los gobiernos occidentales comienzan a preocuparse más por la inflación que por el pleno empleo.

Modelo de acumulación (1980-)

ESFERA PRODUCTIVA Factores Organización de la producción Tecnología Energía	▪ Incremento de las migraciones ▪ Mayor internacionalización de los procesos productivos ▪ Accesibilidad de la tecnología ▪ Volatilidad de precios de la energía y crecimiento de las energías renovables ▪ Deterioro medioambiental	PAPEL DEL ESTADO Políticas Ingresos Gastos Financiación	▪ Cronificación de la deuda pública que hace vulnerables a las economías ▪ Políticas nacionales de estabilidad ▪ Mantenimiento del gasto social
ESFERA DE CIRCULACIÓN Comercio y Servicios Distribución Financiación y Balanzas de pagos Excedente y acumulación	▪ Importancia de la actividad en torno a la transnacional ▪ Comercio electrónico ▪ Aceleración del intercambio de activos financieros con efecto de volatilidad en el sistema ▪ Equilibrio frágil entre OMC-Bloques comerciales	INSERCIÓN INTERNACIONAL Especialización Relaciones Centro-Periferia Integración Ayuda internacional	▪ Desarrollo de espacios de integración ▪ Diversificación de las estrategias de desarrollo ▪ Pactos precarios medioambientales

3. Globalización y Bloques comerciales.

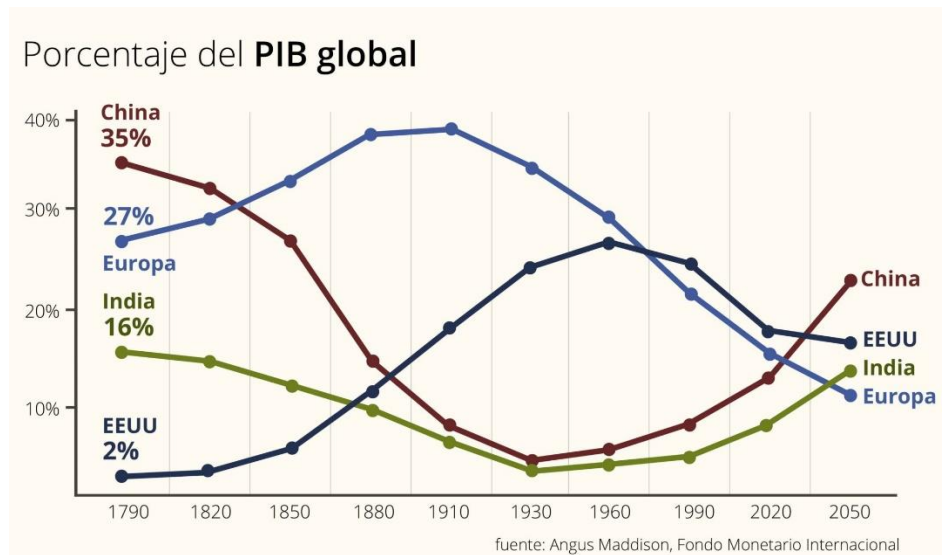
Con los años 90 se produjeron varios factores que aceleraron una recuperación de las relaciones socioeconómicas a nivel mundial, una aceleración de los niveles de crecimiento y una mejora de la distribución de los beneficios del crecimiento a nivel internacional que pueden haber dado paso a un nuevo modelo de acumulación caracterizado por:

- La mejora en el acceso a las redes de telecomunicaciones, en particular el crecimiento de la red Internet, los dispositivos móviles, las posibilidades de la informática que facilitan el teletrabajo y la extensión geográfica del proceso productivo, y el comercio electrónico que fuerza la liberalización de las transacciones.
- La transmisión de contenidos a escala mundial a una velocidad nunca vista anteriormente superando las barreras nacionales y favoreciendo una cultura global.
- La mejora y abaratamiento de los medios de transporte comerciales y personales.
- El desarrollo de los mercados financieros y su expansión e integración a través de los medios electrónicos con un bajo nivel de control que dejaba la economía expuesta a agudas oscilaciones como la crisis de las *subprime* de 2008.
- La consolidación de agentes transnacionales como las organizaciones internacionales, los bloques de países y las multinacionales.

- La inclusión de nuevos países en el centro del sistema con la aparición de China y, en menor medida, de India como potencias productoras y la recuperación de las antiguas economías socialistas europeas.
- Predominio del empleo en el sector servicios.

Las políticas de la OMC corren paralelas a la integración de las economías en bloques, como la UE, o el NAFTA, que se erigen en un actor de la economía mundial junto con las naciones-potencia, las transnacionales y los organismos internacionales, dentro de un contexto internacional volátil debido a las tensiones proteccionistas y conflictos en Asia y Oriente Medio, proclive a las guerras comerciales.

El proceso de integración regional hace complicado el retorno al comercio multilateral de después de la 2GM. Sin embargo, no parece recomendable que una buena solución para la economía mundial dividirse en áreas económicas, con una significativa libertad de comercio entre sus miembros y restricciones a las transacciones con el resto del mundo que tanto daño hacen al desarrollo de los países menos desarrollados.



El desgaste del modelo de acumulación de posguerra estaba siendo compensado por otros factores que reanimaban los ritmos de crecimiento, si bien algunas debilidades iban a continuar en las décadas siguientes:

- Volatilidad de los precios de la energía
- Alto endeudamiento de las economías nacionales
- Deterioro del medio ambiente y el impacto del cambio climático
- Tensiones proteccionistas entre bloques, tanto con carácter arancelario como neoproteccionistas

Por parte de los gobiernos nacionales, la prioridad fue apuntalar un clima de estabilidad de precios aún a costa de frenar las tasas de crecimiento, políticas solo alteradas cuando ha sido necesario hacer frente a las crisis de 2008 y del COVID-19.

Un debate abierto sobre los efectos de la globalización tiene que ver sobre su gobernanza, es decir, acerca de cómo evitar los efectos indeseados de la globalización en forma de inestabilidad, desigualdad y deterioro del medio ambiente. Durante el modelo de acumulación de posguerras las instituciones internacionales como el GATT, FMI, BM o la ONU asumieron buena parte de la responsabilidad de planificar el orden mundial, pero en un contexto de disminución de las fronteras, tecnificación y consolidación de las transnacionales, la gobernanza se hace más complicada.

Figure 1. Foreign affiliates' gross output and their share in global output, 2000 – 2014

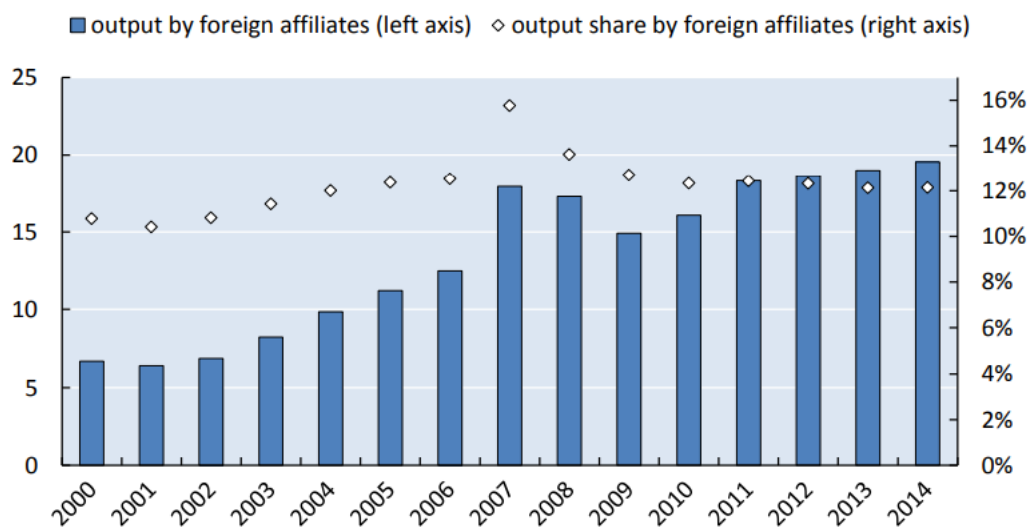


Figure 2. Share of regions in the global output by foreign affiliates (inward and outward), 2014 and 2000

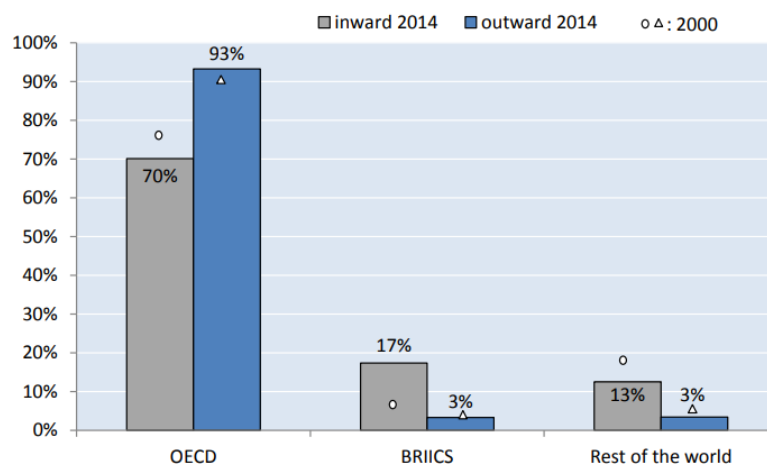


Figure 3. Differences between foreign affiliates and domestic companies, 2014
(in % of output)

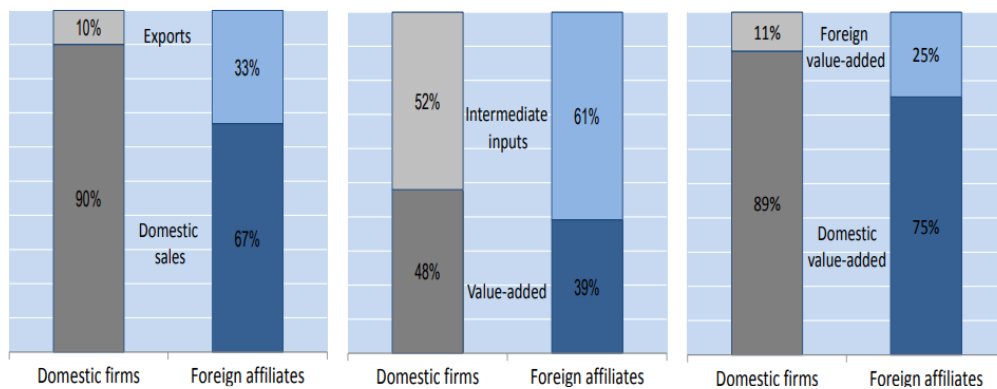
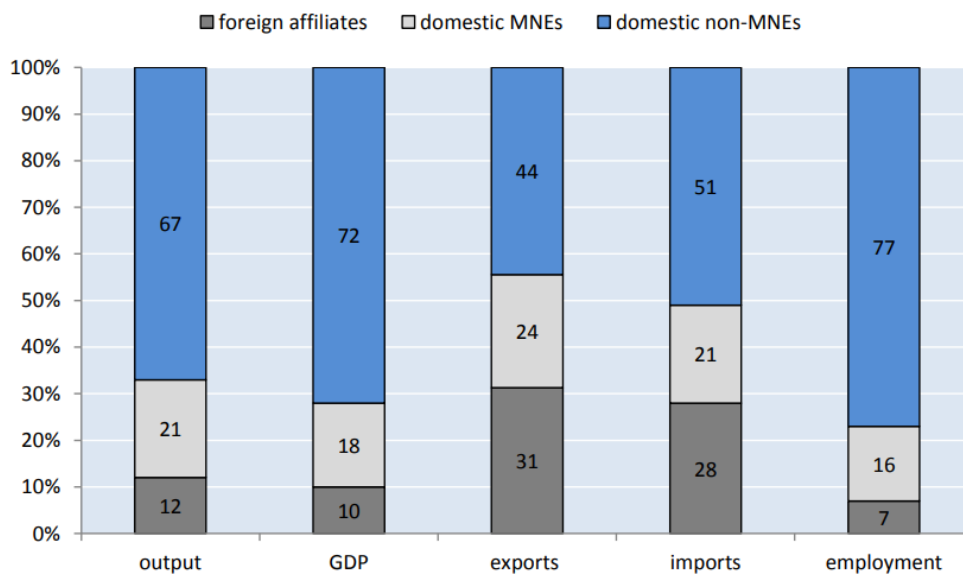


Figure 5. The importance of MNEs in the global economy, 2014



4. Bloques económicos y distintas realidades sociales.

El indudable progreso mundial en términos económicos experimentado en los dos últimos siglos, incluye distintas realidades económicas en el reparto del bienestar generado.

El agotamiento del modelo de acumulación de posguerra deja una estructura internacional en la que Europa Occidental y los "Países occidentales emergentes", según el nombre de Angus Maddison (Estados Unidos, Canadá, Australia, Nueva Zelanda) convergen, mientras Japón se estanca y las nuevas economías emergentes alcanzan el centro económico como China, India, Corea del Sur, Singapur o Taiwan.

Entre las iniciativas principales de integración económica como impulsoras del desarrollo encontramos fundamentalmente:

Unión Europea

La más potente de todas, con las relaciones comerciales centradas principalmente entre los socios y que ha sido capaz de integrar hasta a 28 economías distintas. La organización ha dado pasos decididos ante un mayor grado de integración, contando con un Parlamento que ratifica las leyes propuestas por la Comisión.

NAFTA

La alianza comercial de norteamericana adolece de incluir una mayor parte del comercio internacional de EEUU, que sigue realizándose con países fuera del Acuerdo. Asimismo, gran parte de los intercambios procede de las operaciones de inversión y comercio articulados por las compañías de EEUU.

Asia Oriental

Nace como una zona de libre comercio entre países en vías de desarrollo, sin un arancel común (ASEAN). Este acuerdo se potencia con los acuerdos de la organización con otros países como Japón, Corea del Sur, China, India, Australia y Nueva Zelanda. En el año 2000 ASEAN+3 (Corea del Sur, Japón y China) persigue una cooperación más profunda en los mecanismos de vigilancia y protección frente a las crisis financieras y monetarias. Hoy en día agrupa el 21% de la producción mundial, aunque su desarrollo choca con la heterogeneidad de los miembros en la mayor parte de los criterios económicos (volumen, especialización, renta per cápita, etc.).

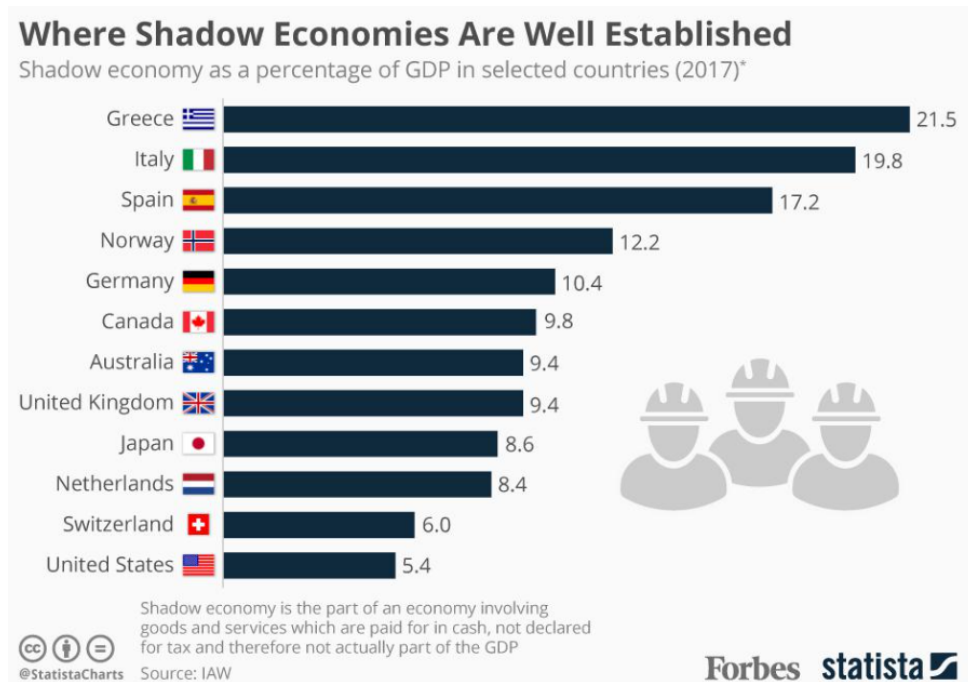
En las primeras décadas de la llamada globalización parece mantenerse la tendencia a la divergencia en las tasas de crecimiento y los niveles de desarrollo humano de las distintas zonas del mundo, si bien existen claros exponentes de estrategias de desarrollo exitosas en las últimas décadas que dan pie a ser moderadamente optimistas: Malasia, Thailandia, Vietnam, México, Chile, Uruguay, Colombia, etc.

Flujos comerciales delictivos

Las actividades delictivas conforman una parte importante de las transacciones internacionales (se estima que un 3,6% del total de la economía mundial). Si bien su propia naturaleza impide caracterizarlas con exactitud, es preciso estudiarlas en volumen y cualidad para poder comprenderlas y mitigarlas.

Fundamentalmente hablamos de drogas (\$32K millones US\$), tráfico de personas y armas, y en menor medida falsificación de bienes y medicinas, animales, piratería, madera, oro y coltán. Estas actividades necesitan por su envergadura de fuertes sistemas financieros y apoyos institucionales.

La Convención de Palermo de 2000, establecía las bases de la coordinación internacional frente a estas actividades, dentro de la Convención de las Naciones Unidas contra la Delincuencia Organizada Transnacional.



Shadow Economy

Cuando incluimos las actividades informales de las que no se reporta el nivel de actividad, hablamos de *shadow economy*, que incluye actividades ilegales y el sector informal, ajena al pago de impuestos y estadísticas oficiales.

Su aparición y crecimiento radica en dos tipos de causas, aquellas que benefician a la persona que entra en la economía informal como son:

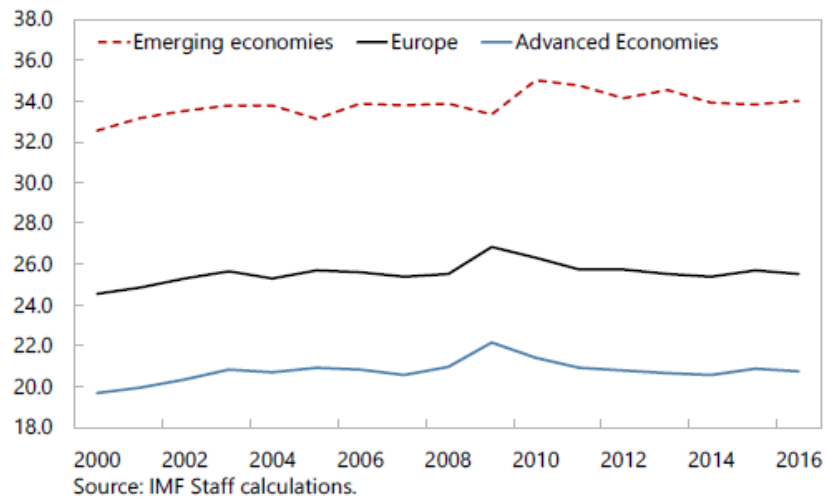
- Normativa compleja o costosa
- Altos impuestos
- Burocracia
- Corrupción
- Escasa vigilancia
- Escasos beneficios de tomar parte de la economía formal
- Escasos beneficios sociales o infraestructura
- Generalización del autoempleo

Y aquellas por las que la persona se ve obligada a tomar parte de ella:

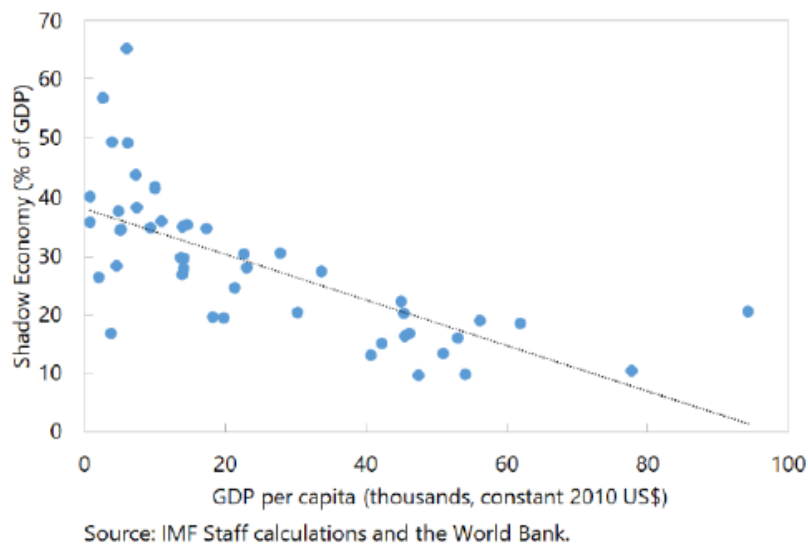
- Falta de oportunidades en el sector formal
- Baja productividad
- Bajo nivel formativo de la población

Shadow Economy Estimates, 2000-2016

(Percent of GDP)



Shadow Economy and GDP per capita, 2016



Dejando aparte las economías no desarrolladas y las emergentes, por ejemplo, se estima que la economía encubierta se sitúa entre el 20-25% del PIB. Por ello es evidente la importancia para estimar, comprender y combatir esta parte de la economía.

Las políticas principales de gestión de la shadow economy provienen de tres dimensiones:

La calidad institucional

- Disminuir los comportamientos monopolísticos
- Regulaciones específicas para sectores clave como las telecomunicaciones, los transportes y las finanzas
- Políticas fiscales redistributivas basadas en la transparencia
- Ley de transparencia y administración electrónica aplicada a las entidades financieras
- Transparencia y claridad en las políticas de selección y formación de los funcionarios
- Clarificar los derechos de propiedad a través de registros oficiales y catastros
- Reducir los plazos en la administración de justicia

La política tributaria

- Reforzar las políticas de cumplimiento normativo
- Ampliar la administración electrónica y facilitar los pagos electrónicos

La regulación del trabajo

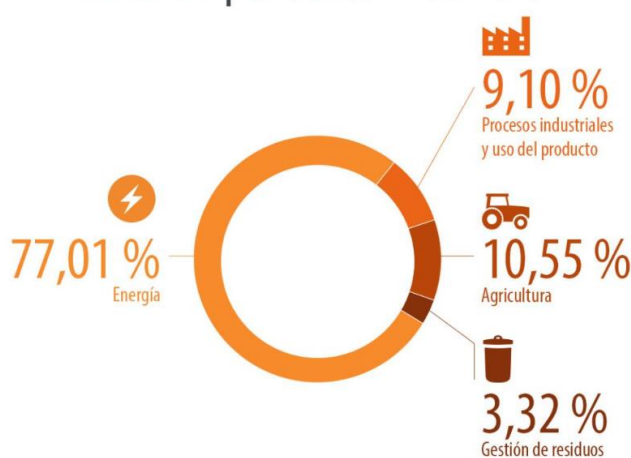
- Flexibilizar la contratación y fin de los contratos
- Reforzar los instrumentos de inspección
- Realizar políticas de integración de colectivos en peligro de exclusión como jóvenes, mujeres, inmigrantes, etc.
- Reconocer los méritos laborales conseguidos en otros países
- Facilitar la movilidad y la formación

UNIDAD 2.

Recursos naturales, fuentes de energía y medio ambiente.

Como hemos visto, el modelo de acumulación tiene en la disponibilidad de recursos y de energía un factor fundamental. Adicionalmente, este factor incide directamente en las condiciones de medioambientales de las sociedades. Por ejemplo, $\frac{3}{4}$ de las emisiones de gases invernadero en la UE provienen de las fuentes de energía.

Emisiones de gases de efecto invernadero en la UE por sector* en 2019



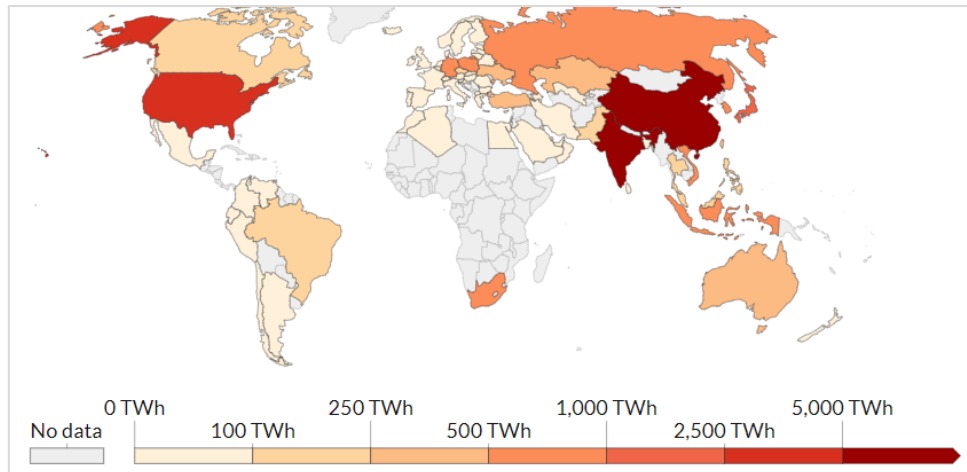
*Todos los sectores excluyendo el uso de la tierra, el cambio de uso de la tierra y la silvicultura
El porcentaje no llega al 100% por el redondeo de las cifras

Fuente: Agencia Europea de Medio Ambiente (AEMA)



El Secretariado para el Cambio Climático de las NNUU promovió el Acuerdo de París, el tratado internacional sobre el cambio climático. Fue adoptado por 196 países el 12 de diciembre de 2015 y entró en vigor el 4 de noviembre de 2016.

Su objetivo es limitar el calentamiento global hasta un máximo de 2 grados, preferiblemente 1,5, en comparación con los niveles preindustriales. Para ello, es necesario reducir la emisión de gases invernadero tan pronto como sea posible y antes de mediados de siglo.



Consumo de carbón. Fuente: Statistical Review of World Energy - BP (2022)

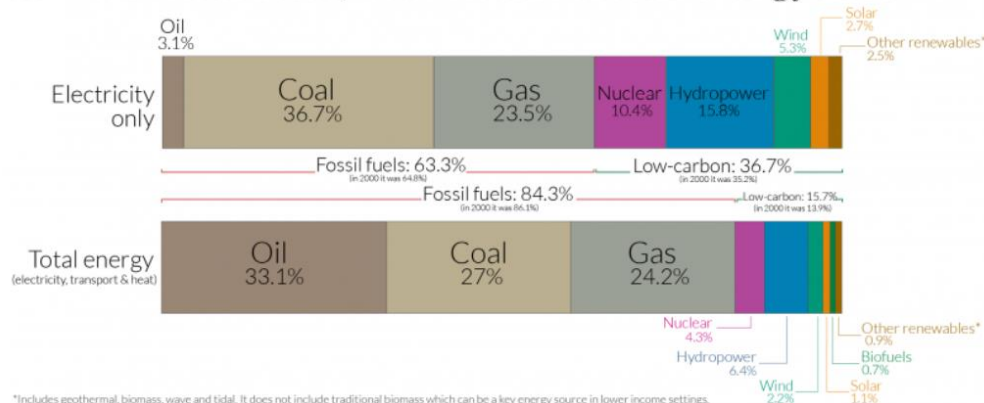
Así, los objetivos COP26 decididos en la Cumbre de Glasgow incluyen:

- Acelerar el abandono del carbón que ha venido manteniendo la proporción del mix energético durante el siglo XX debido fundamentalmente a su importancia para la industria.
- Reducir la deforestación, lo cual ha sido promovido por administraciones de diferente rango a través de campañas y realizado por empresas en intercambio por sus acciones contaminantes.
- Acelerar la transición a los vehículos eléctricos. El transporte es el responsable de aproximadamente un cuarto de las emisiones de gases de efecto invernadero (GIS), y de esa parte un 60% proviene de los vehículos de uso privado.
- Fomentar la inversión en renovables que ha estado centrada en eólica y solar principalmente, habiendo crecido de forma muy heterogénea entre los países. No obstante, sigue siendo la energía hidroeléctrica la principal fuente renovable en la generación de electricidad.

Es preciso señalar que estos objetivos además reforzarían la perseguida estabilidad en el mercado internacional de la energía, especialmente si le añadimos la mejora de la red de distribución de energía para conseguir una mayor integración del mercado y reducir la pérdida improductiva en la fase de distribución. Sin embargo, en este propósito las diferencias entre los países (más que entre bloques o debido a las multinacionales) es la principal debilidad.

More than one-third of global electricity comes from low-carbon sources; but a lot less of total energy does

Our World
in Data

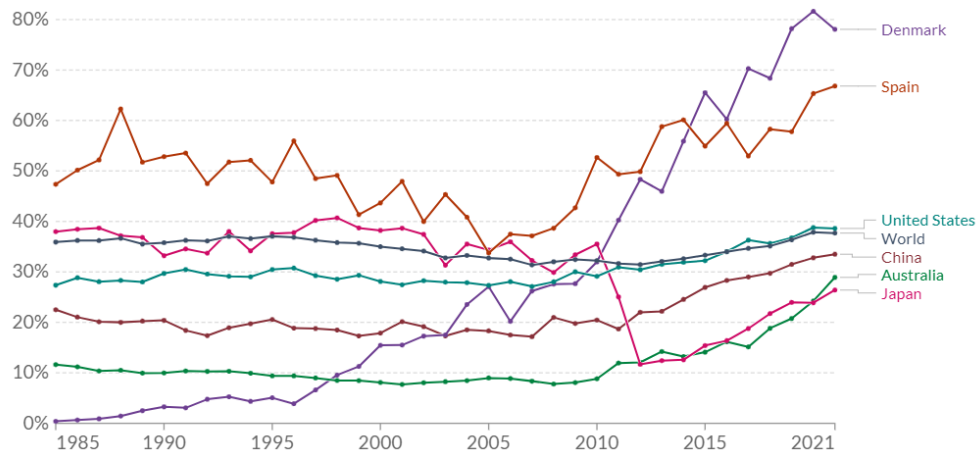


Share of electricity from low-carbon sources

Our World
in Data

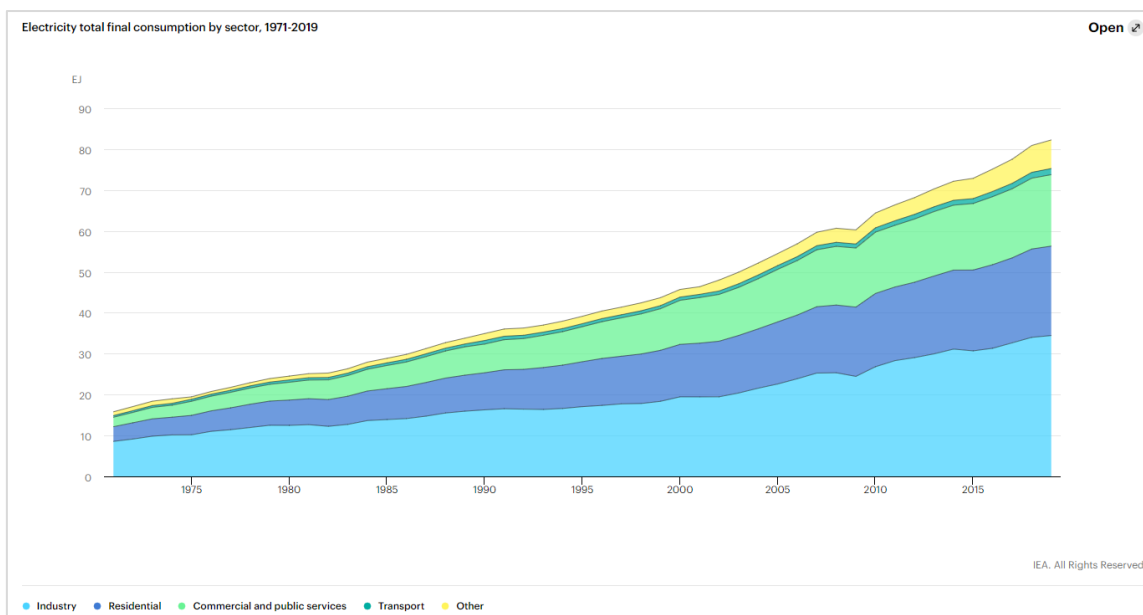
Low-carbon electricity is the sum of electricity from nuclear and renewable sources (including solar, wind, hydropower, biomass and waste, geothermal and wave and tidal).

+ Add country



Source: Our World in Data based on BP Statistical Review of World Energy (2022) ; Our World in Data based on Ember's Global Electricity Review (2022). ; Our World in Data based on Ember's European Electricity Review (2022).

CC BY



Estructura energética en el periodo de posguerra

El petróleo pasó a ser la fuente energética predominante en el modelo de acumulación de posguerra adelantando al carbón, con muchas más posibilidades productivas que éste, así como de producción de nuevos materiales. Desde los años 30 el mercado de petróleo estaba configurado como un oligopolio dominado por las Siete Hermanas: las estadounidenses Standard Oil (renombrada Exxon), Standard Oil (Mobil), Standard Oil of California (Chevron), Gulf Oil Corporation y Texaco; a la anglo neerlandesa Royal Dutch Shell, y a la británica Compañía Petrolera Anglo-Iraní, British Petroleum.

El cártel fue sufriendo varios varapalos de la mano de ciertos países productores que asumían el control de la producción, y por la creación en 1960 de la OPEP como entidad reguladora de calidades de producción y precios, que en 1971 deciden nacionalizar los yacimientos, desplazando a las grandes compañías al papel de bróker. En 1973, el cambio de la distribución de poder en el mercado energético se vio agravado por el inestable contexto político y económico internacional (problema área-israelí, depreciación del dólar, etc.) que produjo un alza de 3,5 a 14US\$/barril. El panorama empeoró en 1978 con mayores subidas del precio, hasta 34\$US/barril lideradas por la OPEP con los países árabes conscientes del poder que les otorgaba el dominio del petróleo frente a USA.

Los países importadores de petróleo contrataron con la creación de la AIE en 1974 con el propósito de asumir un papel negociador sólido, racionalizar el uso de la energía, compartir contingentes ante situaciones de escasez y promover la investigación en energías sustitutivas. No obstante, recordemos que la economía internacional es resultado de la acción de otros actores además de las organizaciones internacionales, como los estados potencia y las transnacionales.



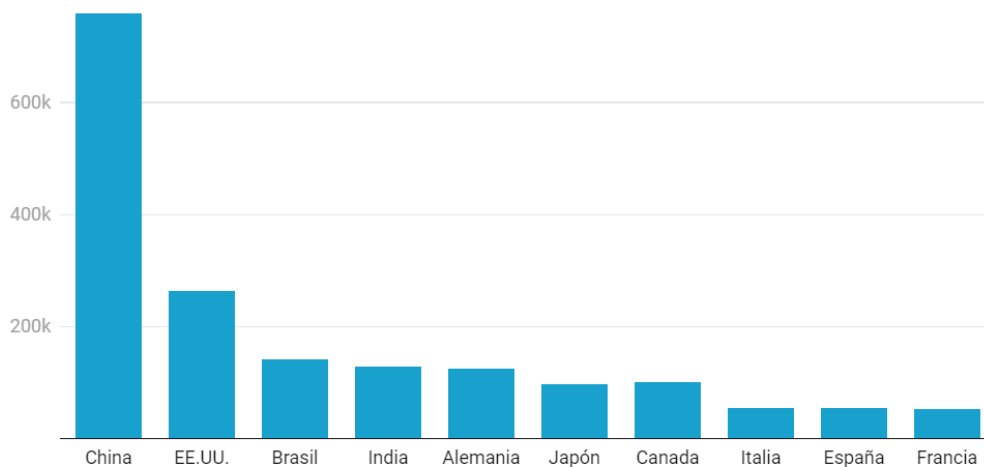
Fuente: Statista 2022

La OPEP recuperó protagonismo en los años 90 con la integración en los mecanismos de decisión de nuevos países como Venezuela, México o Egipto, y su política de estabilidad bajó la guardia de los países demandantes que descuidaron sus políticas de racionalización energética e investigación en energías renovables, lo cual están pagando en la década de los 2020 en forma de dependencia y aumento de precios.

La lenta transformación de la estructura del mercado energético

La composición de la demanda de energía mantiene las fuentes contaminantes (petróleo, carbón y gas) con una alta proporción de la producción. Sin embargo, el crecimiento de las energías renovables y la electrificación han superado las expectativas en las dos primeras décadas del siglo. La distribución de la producción de renovables se ha distribuido también de forma desigual.

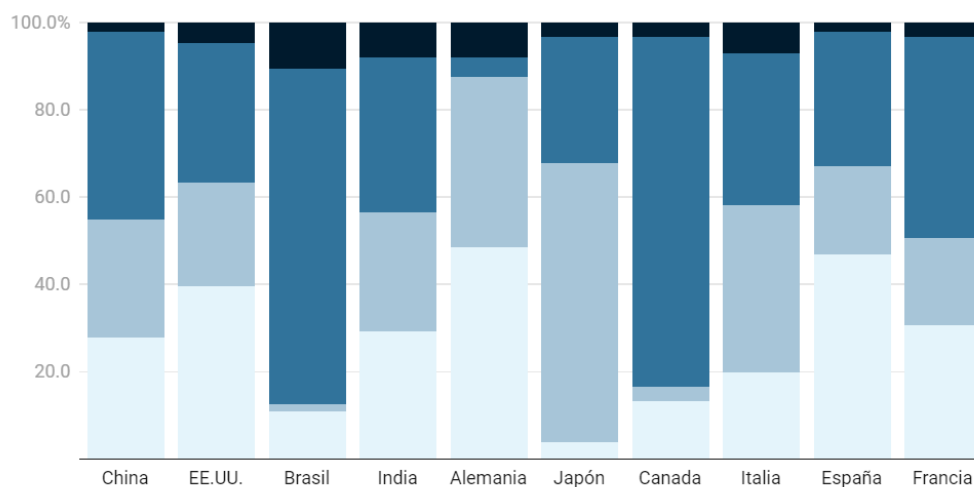
Capacidad renovable instalada (MW)



Fuente: IRENA

Capacidad instalada (MW)

■ Eólica ■ Solar ■ Hidráulica ■ Biocombustible

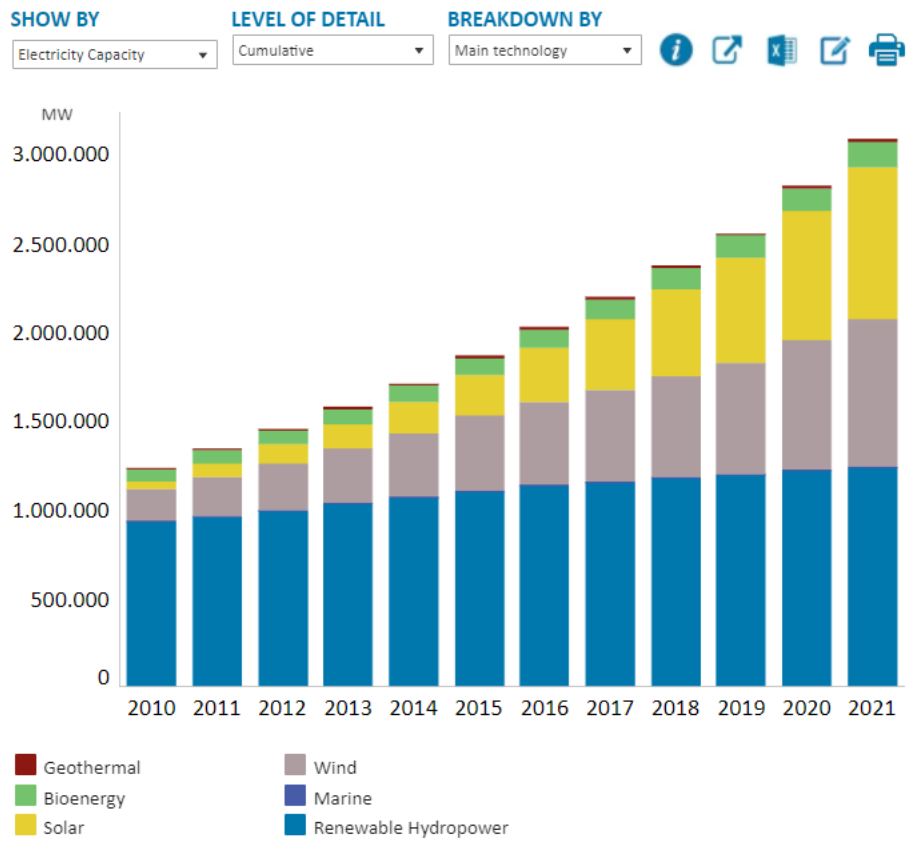


Source: IRENA

Junto la sustitución de las fuentes más contaminantes, la estabilidad del mercado radica en el crecimiento de las redes de distribución, en especial de la red eléctrica en la que ha predominado la gestión nacional frente a un enfoque internacional, pieza clave para una verdadera articulación del mercado.

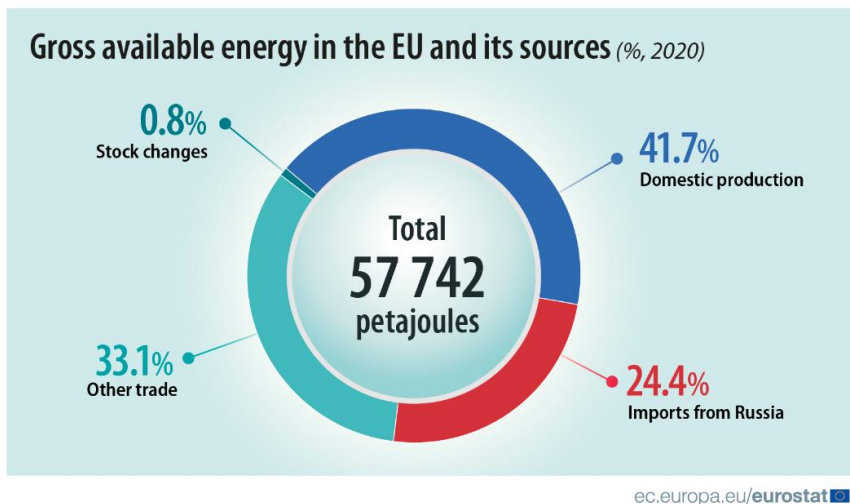
Además del recurso de las energías renovables (bioenergía, geotérmica, hidroeléctrica, oceánica, solar y eólica) existen también las opciones de la energía nuclear, con un debate abierto sobre su conveniencia después de los accidentes como Chernóbil o Fukushima, y del llamado hidrógeno verde, al cual le queda aún mucho camino que recorrer para ser una alternativa cierta.

What are the latest trends in renewable energy?



© IRENA

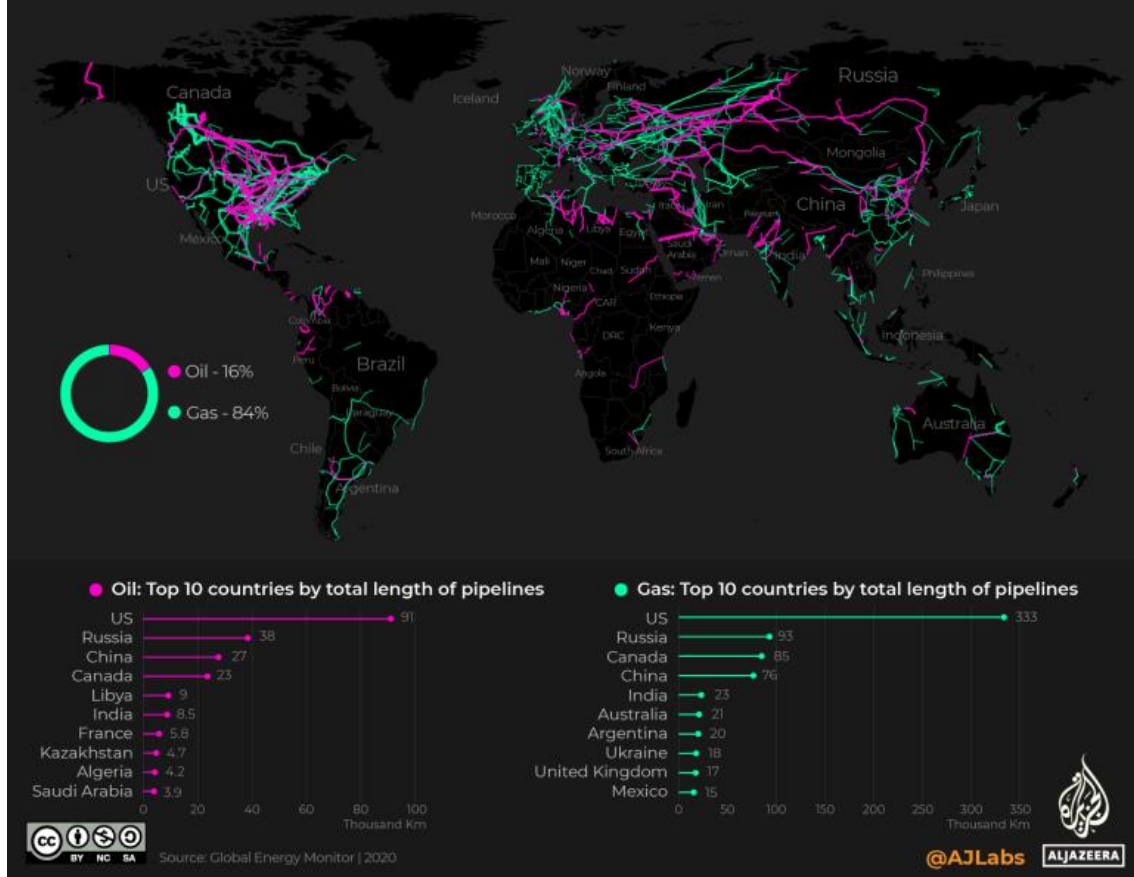
Last update: 20 July, 2022



ENERGY

The world's oil and gas pipelines

There are at least 2,381 operational oil and gas pipelines around the world with a combined length of 1.18 million km (730,000 miles).



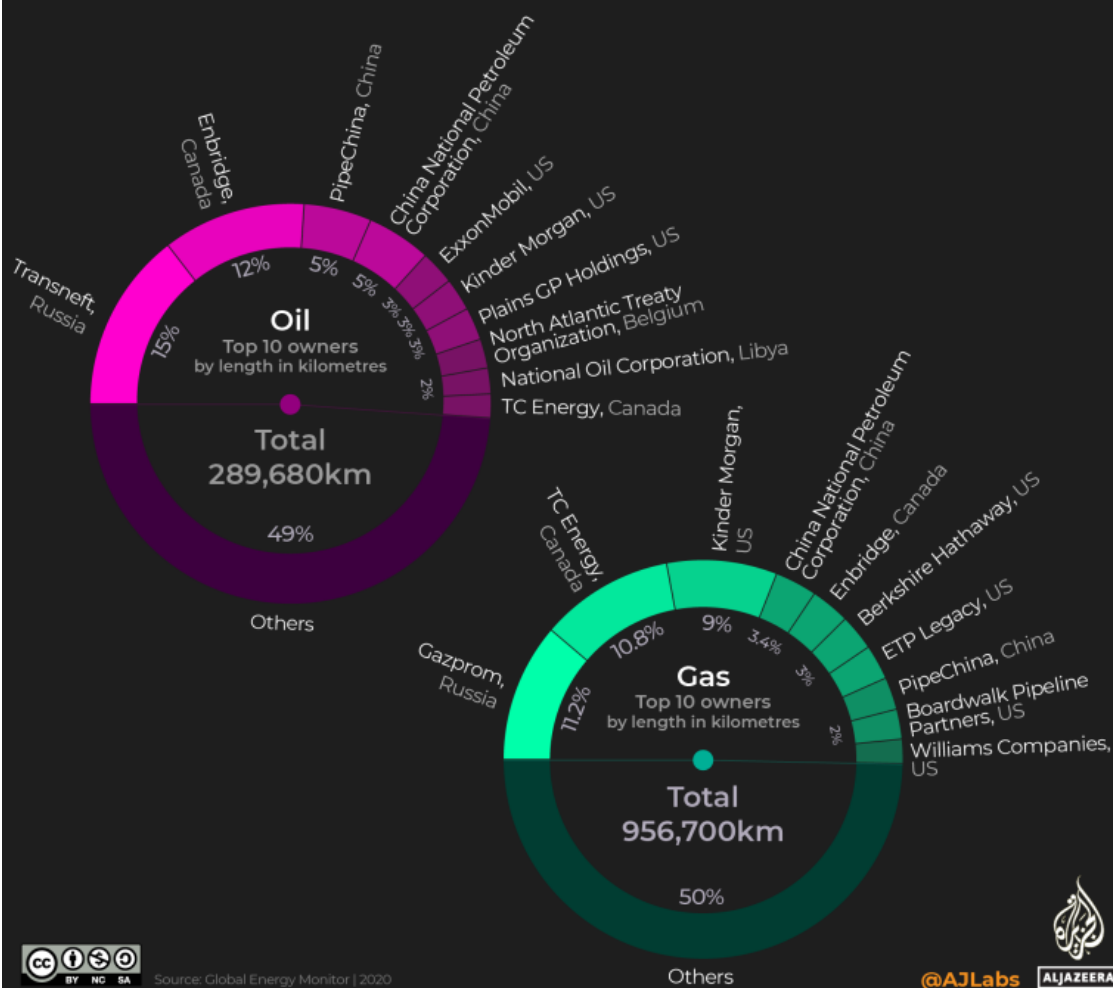
Por el frente de la distribución, el propósito es conseguir un mercado que integre a todos los agentes involucrados en el mercado, como es el caso de la organización ENTSO, que con 39 miembros aspira a unificar la transmisión de electricidad en Europa, a través de una red de alto voltaje que integre productores, distribuidores, y consumidores, con el fin de asegurar la oferta, continuidad y mantenimiento.

Otras formas de distribución de las fuentes de energía como los oleoductos, gaseoductos, barcos o camiones son más complejos de articular

La Unión Europea es aún muy dependiente de las fuentes externas, con una ratio de dependencia del 58 %, habiendo sido del 56% en el 2000. El ahorro y racionalización del consumo es una vía importante, aparte de en el consumo final, es vital la mejora de los sistemas de distribución donde se llega a perder un promedio estimado del 25% del potencial de generación.

OIL AND GAS

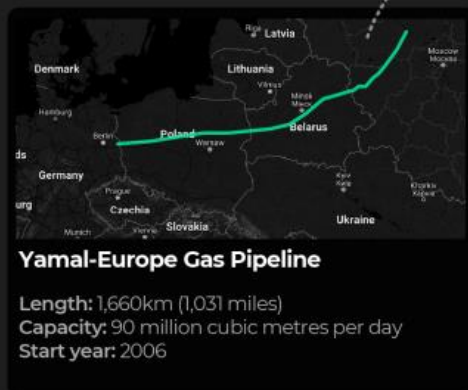
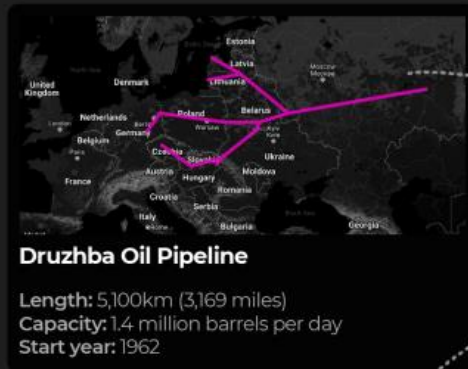
Who owns the world's pipelines?



OIL AND GAS

Key oil and gas pipelines in Europe

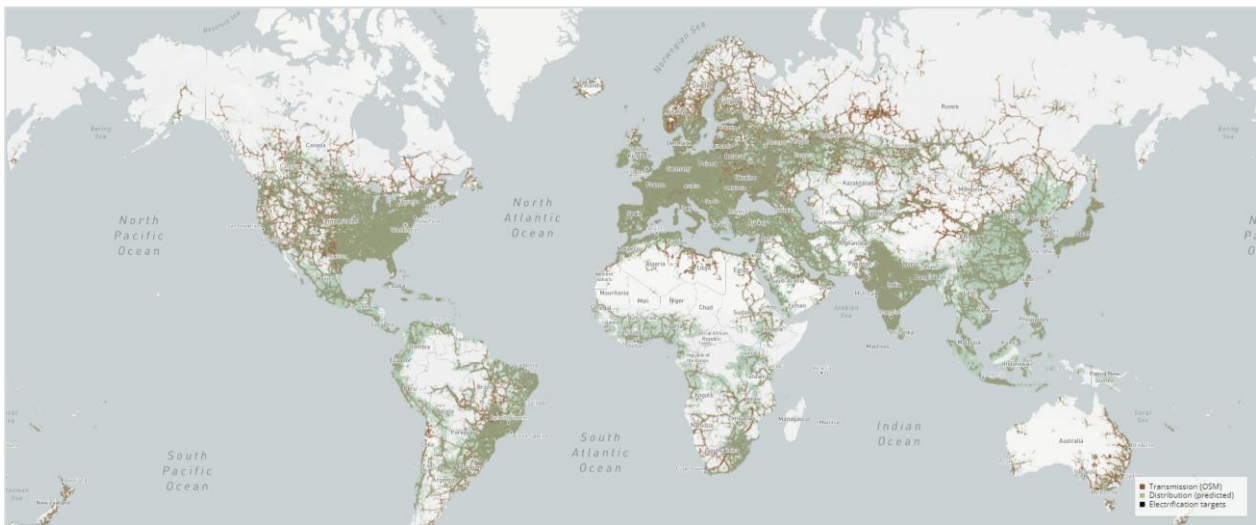
About a quarter (27 percent) of the total length of the world's pipelines are in Europe.



Source: Global Energy Monitor | 2020

@AJLabs





Extensión de la red eléctrica mundial.

Fuente: Arderne, C., Zorn, C., Nicolas, C., & Koks, E. E. (2020). Predictive mapping of the global power system using open data. *Scientific data*, 7(1), 1–12.

El hidrógeno es una gran esperanza para acelerar la sustitución de energías fósiles contaminantes. Su tecnología ya está completa, pero choca con la necesidad de que necesita otra energía para producirla. Sería la fuente perfecta para los automóviles, alimentando las pilas de los vehículos que ya las incorporan.

Su producción necesita separarlo del oxígeno con el que aparece mezclado en el agua. Pero si la electricidad se genera en centrales que emplean combustibles fósiles o uranio, no se resolverán ni el problema de las emisiones de GEI (gases de efecto invernadero), ni la cuestión de la centralización productiva en pocos países que impide una mayor autonomía energética a nivel global.

RESUMEN DE CONCEPTOS

Fuentes Fósiles	Fuentes Renovables	Otras	Distribución
Petróleo	Eólica	Nuclear	Red eléctrica
Gas natural	Solar	Hidrógeno	<i>Off-grid</i>
Carbón	Hidroeléctrica		Oleo y gaseoducto
	Bioenergía		Transporte
	Geotérmica		
	Oceánica		

Protocolo de Kioto

El protocolo fue adoptado el 11 de diciembre de 1997 en Kioto, Japón, pero no entró en vigor hasta el 16 de febrero de 2005 dentro de la Convención Marco de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (CMNUCC), y tiene por objetivo reducir las emisiones de los seis principales gases de efecto invernadero (GEI). Los países industrializados que firmaron se comprometían a estabilizar las emisiones de GEI.

El protocolo establece metas vinculantes de reducción de las emisiones para 37 países y la Unión Europea (UE), reconociendo implícitamente que, en 1997, eran los principales responsables de los elevados niveles de emisiones de GEI.

En el protocolo se acordó una reducción de al menos un 5%, de las emisiones de estos gases en 2008-2012 en comparación con las emisiones de 1990. No obstante, el período de compromiso del Protocolo se amplió hasta el 2020.

El sistema ofrece incentivos económicos para que empresas privadas contribuyan a la mejora de la calidad ambiental y se consiga regular la emisión generada por sus procesos productivos, considerando el **derecho a emitir CO₂** como un bien canjeable y con un precio establecido en el mercado. La transacción de los bonos de carbono —un bono de carbono representa el derecho a emitir una tonelada de dióxido de carbono— permite reducir la generación de gases de efecto invernadero, beneficiando a las empresas que no emiten o disminuyen la emisión y haciendo pagar a las que emiten más de lo permitido.

Los Certificados de Emisiones Reducidas (CER) equivalen a una tonelada de CO₂ que se deja de emitir a la atmósfera, y puede ser vendido en el mercado de carbono a otros países. Los tipos de proyecto que pueden aplicar a una certificación son, por ejemplo, generación de energía renovable, mejoramiento de eficiencia energética de procesos, reforestación, limpieza de lagos y ríos, etc.

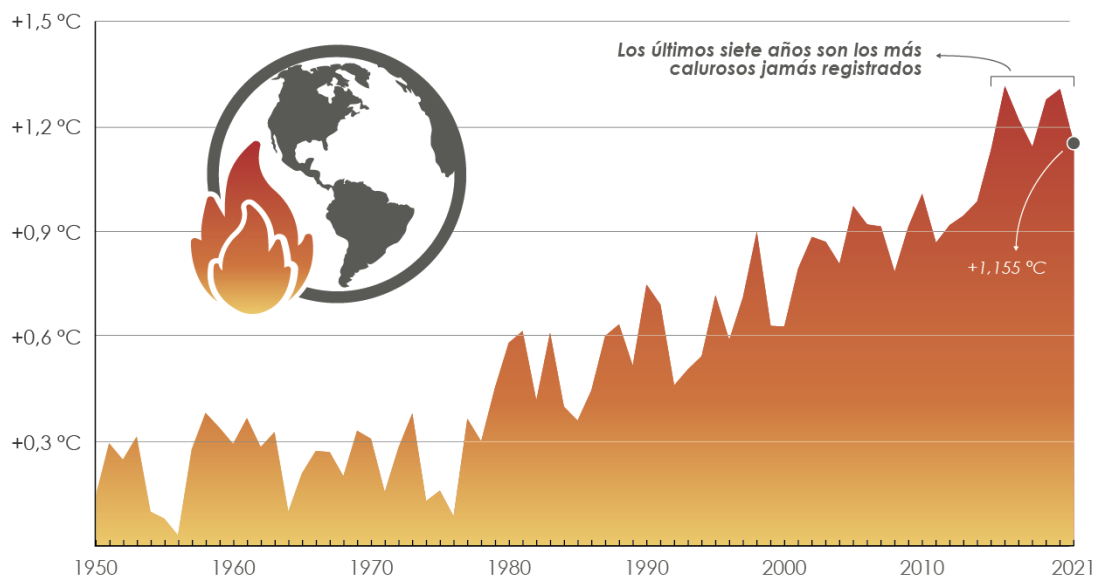


Gráfico:
Álvaro Merino (2022)
Fuente:
Copernicus (2022)



Acuerdo de París

El Acuerdo de París es un tratado internacional sobre el cambio climático jurídicamente vinculante. Fue adoptado por 196 Partes en la COP21 en París, el 12 de diciembre de 2015 y su aplicabilidad comenzó en 2020, tras la finalización de la vigencia del Protocolo de Kioto.

Su objetivo es limitar el calentamiento mundial por debajo de 2, preferiblemente a 1,5, grados centígrados, en comparación con los niveles preindustriales. Para alcanzar este objetivo de temperatura a largo plazo, los países se proponen alcanzar el máximo de las emisiones de gases de efecto invernadero lo antes posible para lograr un planeta con clima neutro para mediados de siglo.

El Acuerdo de París es un hito en el proceso multilateral del cambio climático porque, por primera vez, supone un acuerdo vinculante que hace que todos los países se unan en una causa común para emprender esfuerzos ambiciosos para combatir el cambio climático y adaptarse a sus efectos.

LAS 10 CLAVES DEL ACUERDO DE PARÍS SOBRE EL CAMBIO CLIMÁTICO



"Nos han entregado un acuerdo que todos podemos llevar a casa. Sabemos que es difícil mantener la atención de 195 países, no podemos darle gusto a todos, pero nos vamos con un mensaje: todos estamos entregados a lograr un futuro seguro."
Islas Marshall (isla vulnerable del Pacífico)

*GEI: Gases de efecto invernadero, principalmente el CO2 y el metano.

CONEXIÓN COP
Para periodistas y líderes de opinión de América Latina

Según la organización IEA, tan importante como el fomento de la producción de energías renovables están los aspectos ligados a una mayor eficiencia en la distribución y consumo de las diferentes energías, lo que implica la mejora de la red de distribución, la racionalización del consumo y la integración de los territorios en una red común.

UNIDAD 3.

Recursos Humanos: población, capital humano, mercado de trabajo y migraciones.

El motivo de las migraciones internacionales de índole económica radica a menudo en la capacidad de sus países de origen por integrarse en la economía mundial de forma que se asegure un nivel de vida adecuado a su población, como también trata de conseguirse a través del comercio o el movimiento de capitales, aunque los efectos sobre las personas y la sociedad son claramente distintos, chocando a menudo con barreras de distinto carácter: culturales, legales, laborales y de presión demográfica sobre otras regiones.

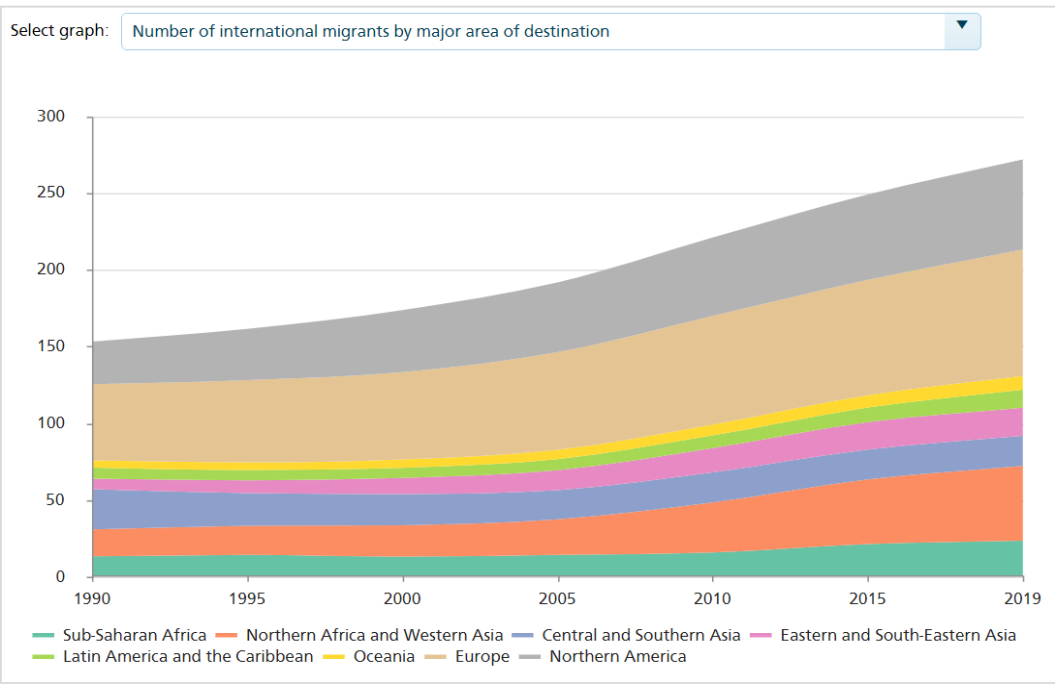
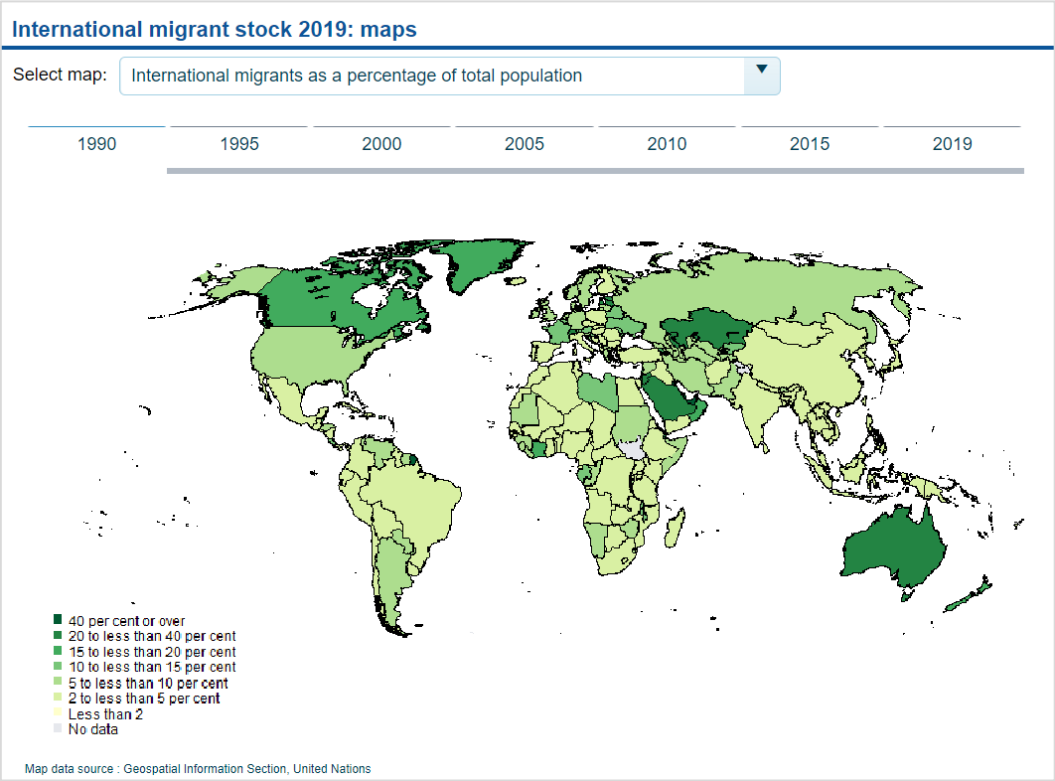
En 2020 había en el mundo aproximadamente 281 millones de migrantes internacionales según las NNUU, un 3,6% de la población mundial. Si bien en 1970 era el 2,7%. Se trata de una minoría de la población total, lo que significa que permanecer en el país natal sigue siendo la norma.

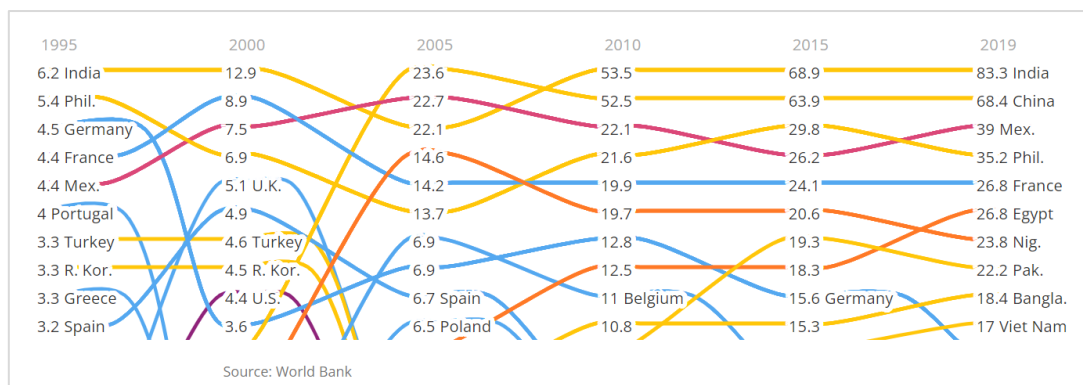
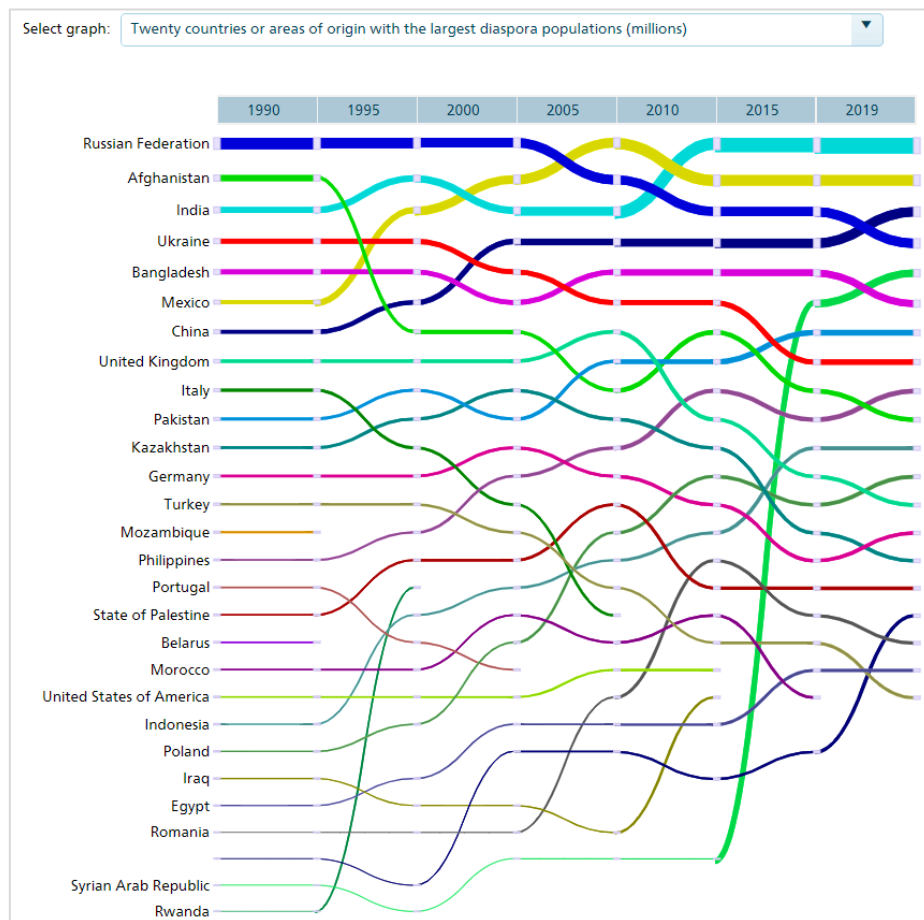
Sin embargo, la intensidad de la emigración es muy distinta por países y se siente especialmente en los llamados corredores de la emigración, cuyo máximo exponente es el México-Estados Unidos. Los principales corredores de emigrantes suman cerca del 20% de toda la emigración mundial.

Características de la emigración mundial

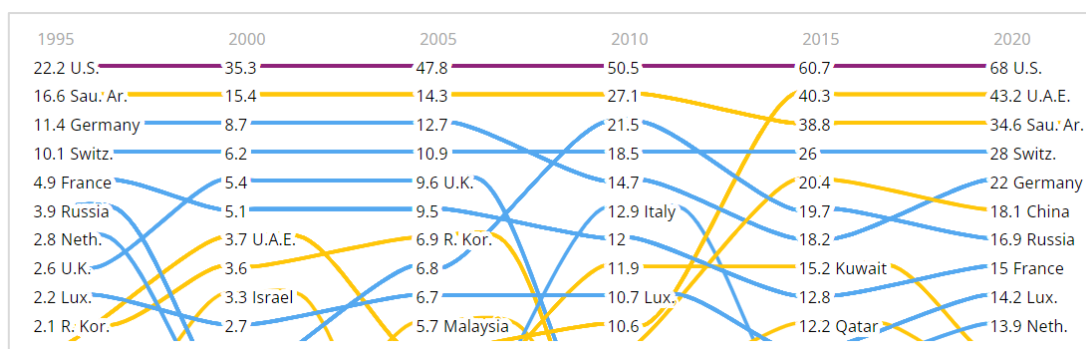
- La mayor parte de la emigración es interior de los países.
- La proporción de personas inmigrantes es muy distinta de unos países a otros. Australia, Suiza y Arabia Saudí son ejemplos de países en los que la población inmigrantes supera el 25%. Además de estos países, Estados Unidos, Canadá, la UE y Rusia concentran la mayor parte de la población inmigrante.
- En términos absolutos, la distribución entre zonas de destino se ha mantenido, sobresaliendo Estados Unidos y Europa. El 65% buscan países de ingresos alto, de los que 2/3 de los cuales son movimientos sur-norte y 1/3 norte-norte. Un tercio del total de la emigración son movimientos sur-sur y el escaso resto norte-sur.
- Algunos países son a la vez receptores y emisores importantes de emigración, como es el caso de China, Francia y Alemania, lo cual nos da una idea del dinamismo de los flujos.
- Hay un cierto predominio de los hombres (52%-48%), aunque en mucha menor medida que en las grandes oleadas del siglo XIX.
- A diferencia de los siglos anteriores, gran parte de la emigración no es aceptada de buen grado ni prevista en los países de destino, aunque la proporción en relación a la cantidad de habitantes es similar.

Territorios emisores y receptores principales





Países emisores (unidad=100.000 personas). Fuente: Banco Mundial

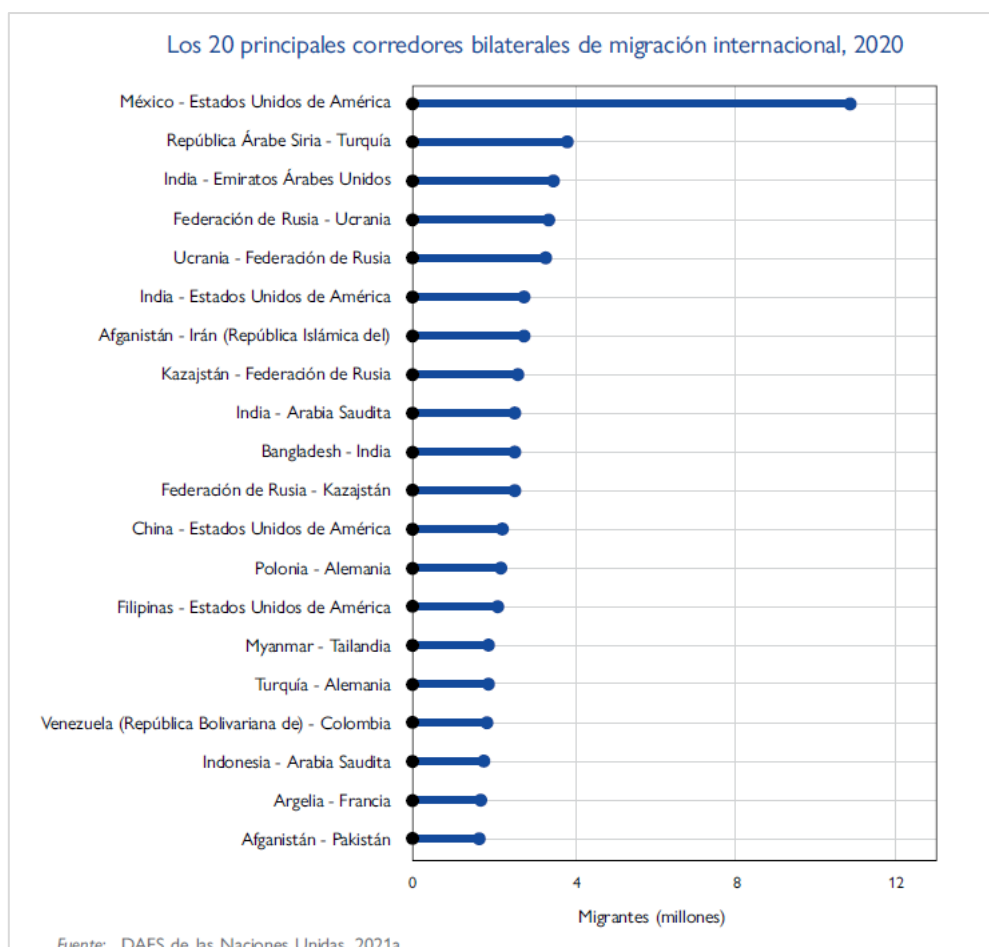


Países receptores (unidad=100.000 personas). Fuente: Banco Mundial

Trabajadores migrantes internacionales, por sexo y por nivel de ingreso de los países de destino, 2019

	Trabajadores migrantes (millones)			Proporción del total de trabajadores migrantes (%)		
	M	F	Total	M	F	Total
Ingreso bajo	3,7	2,4	6,1	2,2	1,4	3,6
Ingreso mediano bajo	10,5	5,6	16,0	6,2	3,3	9,5
Ingreso mediano alto	19,5	13,5	33,0	11,5	8,0	19,5
Ingreso alto	65,3	48,5	113,9	38,6	28,7	67,4
Total mundial	98,9	70,1	169,0	58,5	41,5	100,0

Fuente: OIT, 2021.



Hay tres factores que influyen en los flujos demográficos de carácter económico: la propia demografía de cada territorio y la presión demográfica existente, la situación económica o grado de desarrollo, y la facilidad o trabas en los movimientos internacionales.

Fases en la relación población-crecimiento

Las sociedades atraviesan tres fases principalmente: la época premalthusiana en que el crecimiento de la población frena la mejora del nivel de vida, la posmalthusiana en la que el factor trabajo incrementa el desarrollo del país, y moderna en la que la población tiende a mejorar su nivel de vida, frenando la natalidad y el crecimiento vegetativo de la población.

En los dos primeros niveles la pirámide de población tiende a ser campaniforme, mientras que en el tercer nivel se aplana, tomando una forma de rectángulo o incluso de pirámide invertida.

Por ello, a nivel internacional se producen movimientos hacia las sociedades que han alcanzado esa tercera fase, son deficitarias de población y rechazan la realización de los trabajos menos cualificados.

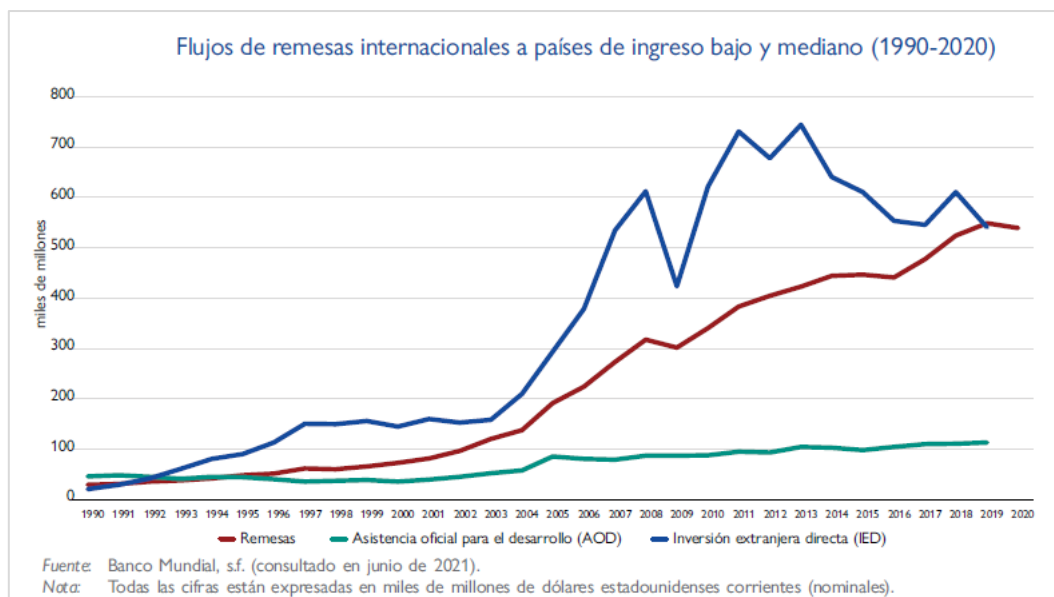
Teorías sobre la emigración

Como en el resto de la historia de la economía, distintas teorías o ideas llevan a distintos análisis, conclusiones y recomendaciones. Las principales teorías sobre las migraciones son:

- Teoría neoclásica: que se centra en la diferencia de salarios para explicar los flujos migratorios, con tendencia al ajuste.
- Michael Todaro: se centra en las expectativas de renta familiar, con lo cual su enfoque establece un análisis con más incertidumbre debido al cambio temporal.
- Larry Sjaastad: centra el análisis en los diferenciales de beneficios económicos y emocionales que reporta a las familias emigrantes.
- Douglass Massey: incluye en el análisis los costes de instalación en el país de destino.
- Michael Piore: incluye las restricciones y, en consecuencia, la diferencia entre puestos cualificados y no cualificados.
- Oded Stark: incluye los factores micro según la estrategia familiar de diversificación de ingresos.

Factores económicos condicionantes de la emigración

EMPUJE	ATRACCIÓN
- Desigualdad internacional y nacional - Tensión demográfica - Falta de expectativas - Falta de acceso a otras formas de integrarse en la economía internacional	- Oportunidades transmitidas por sus compatriotas y los medios de comunicación - Cultura global y similitudes (idioma, etc.) - Redes sociales de apoyo



Los 10 principales países de destino y de origen de las remesas internacionales (2005-2020) (miles de millones de dólares estadounidenses corrientes)

Principales países de destino de las remesas							
2005		2010		2015		2020	
China	23,63	India	53,48	India	68,91	India	83,15
México	22,74	China	52,46	China	63,94	China	59,51
India	22,13	México	22,08	Filipinas	29,80	México	42,88
Nigeria	14,64	Filipinas	21,56	México	26,23	Filipinas	34,91
Francia	14,21	Francia	19,90	Francia	24,07	Egipto	29,60
Filipinas	13,73	Nigeria	19,74	Nigeria	20,63	Pakistán	26,11
Bélgica	6,88	Alemania	12,79	Pakistán	19,31	Francia	24,48
Alemania	6,86	Egipto	12,45	Egipto	18,33	Bangladesh	21,75
España	6,66	Bélgica	10,99	Alemania	15,58	Alemania	17,90
Polonia	6,47	Bangladesh	10,85	Bangladesh	15,30	Nigeria	17,21
Principales países de origen de las remesas							
2005		2010		2015		2020	
Estados Unidos de América	47,75	Estados Unidos de América	50,53	Estados Unidos de América	60,72	Estados Unidos de América	68,00
Arabia Saudita	14,30	Arabia Saudita	27,07	Emiratos Árabes Unidos	40,70	Emiratos Árabes Unidos	43,24
Alemania	12,71	Federación de Rusia	21,45	Arabia Saudita	38,79	Arabia Saudita	34,60
Suiza	10,86	Suiza	18,51	Suiza	26,03	Suiza	27,96
Reino Unido	9,64	Alemania	14,68	Federación de Rusia	19,69	Alemania	22,02
Francia	9,47	Italia	12,88	Alemania	18,25	China	18,12
República de Corea	6,90	Francia	12,03	Kuwait	15,20	Federación de Rusia	16,89
Federación de Rusia	6,83	Kuwait	11,86	Francia	12,79	Francia	15,04
Luxemburgo	6,74	Luxemburgo	10,66	Qatar	12,19	Luxemburgo	14,20
Malasia	5,68	Emiratos Árabes Unidos	10,57	Luxemburgo	11,19	Países Bajos	13,92

Fuente: Banco Mundial, s.f. (consultado en junio de 2021).

Nota: Todas las cifras se expresan en miles de millones de dólares estadounidenses corrientes (nominales).

La estructura de la emigración internacional

Aunque estamos tratando con cifras oficiales, una parte de la emigración tiene carácter informal. Los estudios sobre el tema cifran esa cantidad en torno al 15% del total de los flujos, en parte asociada a actividades ilícitas como la trata de personas.

Asimismo, existe una parte importante de la emigración por motivos políticos, en los que las personas son perseguidas o discriminadas en los países de origen, generando a menudo crisis humanitarias y necesidad de aportar soluciones para los refugiados.

Es necesario distinguir entre emigración permanente y temporal, y es aquí donde radica parte de las estrategias de gestión de los flujos migratorios, facilitando el movimiento transparente entre países y el retorno a sus países de origen como ha sido habitual, por ejemplo, en el caso de Latinoamérica.

Efectos de la migración internacional

- Permite la organización laboral en una dimensión global, tanto sectorialmente como en relación a las transnacionales.
- Compensa la diferente tasa de dependencia de las economías, donde las economías desarrolladas presentan un reto de cara a las próximas décadas.
- Facilita el recurso de la financiación de las remesas a los países emisores. Este aspecto ha ido ganando en importancia en relación a otras fuentes de financiación para el desarrollo como la inversión de las transnacionales y la ayuda internacional..
- Tiende a mejorar el nivel de vida de las familias emigrantes, aunque a menudo permanecen en estratos sociales bajos en las sociedades de destino y con un mayor nivel de desempleo.
- Generan una pérdida de talento en los países emisores, aspecto que también puede formar parte de las soluciones planteadas a través de programas de retorno, emigración temporal o coordinación bilateral entre países.

Estrategias en la gestión de los movimientos migratorios internacionales

- Creación de asociaciones de movilidad, con el fin de coordinar los flujos entre receptores y emisores, velando por la seguridad de toda la población, la integración y el ajuste a las necesidades.
- Gobernanza internacional de los derechos de la población migrante.
- Flexibilizar el marco legal con el objetivo de facilitar la oferta de empleados, con un menor número de desplazamientos.
- Sustitución de las legislaciones "negacionistas" por enfoques adaptados a la realidad y transparentes.
- Gestionar la migración como no permanente, facilitando los flujos de retorno o temporales.
- Establecer infraestructuras de trabajo en los países de origen con el fin de reducir los flujos y favorecer el desarrollo de los países de origen.
- Internacionalizar los programas de seguros y jubilación, permitiendo que las personas puedan realizar las actividades laborales y disfrutar de los derechos de los derechos adquiridos en distintos territorios y momentos.
- En relación a ello, velar por la existencia de mecanismos financieros internacionales que faciliten las transferencias ligadas a los programas de jubilación, desempleo y otros derechos sociales.

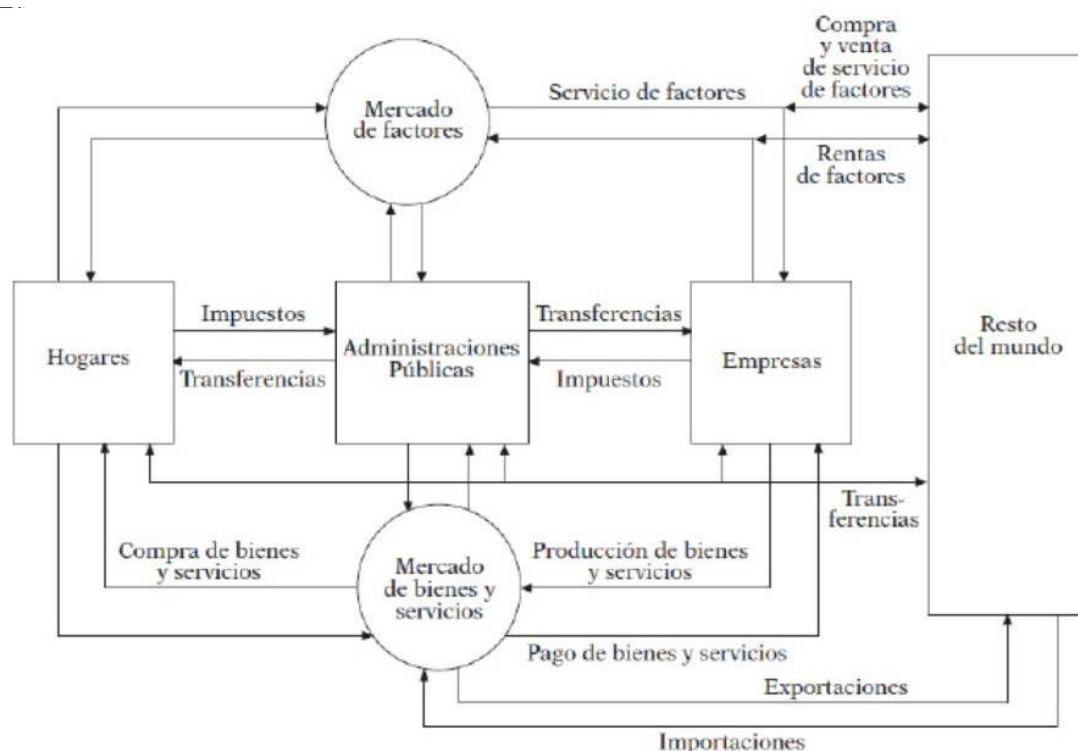
ANEXO. La medición en la economía.

La economía, como ciencia social empírica, nos exige contar con métodos y herramientas precisas para contribuir a la sociedad con recomendaciones rigurosas.

Para ello emplea modelos representativos de la realidad que requieren datos e información lo más fieles posibles al funcionamiento de la economía como son la contabilidad nacional, sus magnitudes o el circuito de renta entre los agentes económicos. Todo ello conforma una simplificación de la realidad (modelo) pero con capacidades explicativas y predictivas.

A partir del siglo XVII, el mercantilista William Petty y el fisiócrata François Quesnay fueron los pioneros en el cálculo de la contabilidad nacional, pero es con el keynesianismo en el siglo XX en que se vislumbra un sistema integral de medición económica como lo conocemos en la actualidad mediante la estimación de la demanda agregada, y que culmina Simón Kuznets quien definió el PIB y las Cuentas Nacionales.

EL CIRCUITO DE RENTA.



En la figura se muestra el flujo de renta entre los principales agentes económicos. Cabe también añadir la compra-venta de productos y servicios entre las propias empresas (mercado business-to-business), el sector sin ánimo de lucro (ONGs y fundaciones) y el

sistema financiero internacionales que canaliza las inversiones (banca, aseguradoras, bolsas...).

PRODUCCIÓN FINAL Y VALOR AÑADIDO

La medición de la economía debe tener en cuenta los consumos intermedios que los agentes necesitan realizar para producir sus bienes y servicios. Así, en las cuentas nacionales, no debemos contabilizar dos veces el gasto en energía que realiza una fábrica, que se incorpora tanto a la producción de la empresa suministradora como al producto final de la industria.

Por eso la economía calcula la producción de una economía según su VALOR AÑADIDO BRUTO, es decir, la diferencia entre el valor de la producción total descontando los costes intermedios.

$$\text{VAB} = \text{VPT} - \text{CI}$$

La agregación del VAB de todos los agentes de una economía da lugar al PIB, que evita la doble contabilización mencionada. En la práctica, la contabilidad nacional estima el PIB a través de la diferencia entre los precios de venta, a los que las empresas comercializan sus productos, y el coste de los factores (incluyendo los impuestos).

Fijémonos que esta estimación tiene en cuenta la producción de las empresas y administraciones públicas, otorgando a los hogares un papel de consumidores y proveedores de factores de producción.

VARIABLES STOCK Y VARIABLES FLUJO

En la economía empleamos variables de dos tipos, aquellas que reflejan magnitudes dinámicas de la actividad (Variables flujo), como PIB, que registran transacciones durante un periodo de tiempo, y aquellas otras que permiten medirlas en un momento concreto del tiempo (Variables stock), como la deuda pública.

Ambos tipos están interconectados, por ejemplo, el número de trabajadores de una economía (stock) depende, entre otras cosas, del número de trabajadores extranjeros que emigran o dejan el país en los distintos periodos (flujo).

LIMITACIONES DEL PIB

Aunque el concepto de PIB es una magnitud que ha servido de forma sobresaliente a las distintas disciplinas de la economía, tiene sus limitaciones que es preciso advertir cuando nos acercamos a la medición y gestión de la actividad económica:

- Es una variable flujo que no tiene en cuenta los stocks que se van generando en la economía como el capital humano y que permite un mayor crecimiento potencial.
- El efecto de los precios puede distorsionar el valor real de la producción por los meros efectos de la inflación y deflación.

- No distingue la naturaleza o procedencia de los distintos valores añadidos que integra, pudiendo tener éstos capacidades diferentes para generar mayor crecimiento en el futuro, como sería el ejemplo de la producción de equipos tecnológicos o de juegos de azar.
- No distingue, en principio, los costes encubiertos que pueden generar algunas actividades, como las industrias contaminantes y que restan las posibilidades de crecimiento futuro.
- No tiene en cuenta la economía familiar ni la economía informal.
- Es un promedio que no refleja la distribución de la riqueza ni la actividad.
- Depende de una medición rigurosa, lo que es más fácil de hacer realidad en economías desarrolladas.
- No coincide con el poder real de compra de los agentes en la economía, por lo que precisa de índices correctores.

MEDICIÓN DEL PIB

En la realidad, para medir el PIB lo podemos hacer de dos formas principalmente:

- Mediante su manifestación en la compra de productos o servicios, que denominamos demanda agregada: $DA = \text{consumo} + \text{inversión} + \text{saldo operaciones con el exterior}$
- Mediante las rentas que genera a los agentes, es decir, la suma de salarios, alquileres, beneficios empresariales o intereses acreedores.

A partir del PIB surge otro agregado relevante, la Renta Disponible (RD) que los agentes económicos pueden emplear en la economía.

La RD se puede emplear para consumir o para ahorrar. Ese Ahorro puede emplearse en invertir en la propia economía en posteriores periodos, si bien existe también la posibilidad de recurrir a las Transferencias del exterior, registradas en la balanza de pagos nacional, para financiar la inversión (o la deuda).

SERIES TEMPORALES Y COMPARACIONES INTERNACIONALES

El estudio de la economía conlleva estudiar las magnitudes en distintos periodos. El valor de las unidades que miden esas magnitudes varía en el tiempo y varía en el espacio. Un dólar americano de 1999 hoy tendría un valor distinto en Nueva York, y además otro distinto en Bogotá. Ello se debe a la evolución de los precios, del poder adquisitivo en diferentes países y del tipo de cambio entre monedas.

Tasa de crecimiento medio:

$$\left(\left(\frac{\text{Periodo } n}{\text{Periodo base}} \right)^{1/n} - 1 \right) \times 100$$

Por otra parte, para comparar magnitudes monetarias entre distintos países, la mera aplicación del tipo de cambio no suele ser suficiente, ya que, por ejemplo, con un dólar americano

podremos comprar más cosas en Calcuta que en Boston. Es decir, el la Paridad del Poder Adquisitivo es distinto.

Así por ejemplo la revista The Economist creó el índice Big Mac, un indicador basado en la bolsa de compra existente en todo el mundo que representa la hamburguesa Big Mac para reflejar el poder adquisitivo de cada economía. En enero de 2022, el precio promedio más alto de una Big Mac en América Latina fue de 5,42 dólares estadounidenses, registrado en Uruguay. Mientras tanto, el segundo precio promedio más bajo de este producto en la región fue el de México, que fue estimado en solo 3,34 dólares en enero de 2022, por delante de Colombia con un precio de 3,29 dólares.

DESARROLLO Y MEDICIÓN

El alcance limitado del PIB para reflejar el nivel de vida de la población llevó a las Naciones Unidas, a través del PNUD, a crear el Índice de Desarrollo Humano (IDH), un indicador compuesto relacionado con la salud (esperanza de vida), la educación (años de educación promedio y años esperados de instrucción) y acceso a los recursos (PNB per cápita en PPA).

El cálculo del IDH parte de una tabla de mínimos y máximos internacionales y traduce la posición del país a un valor entre 0 y 1. Noruego y Níger eran en 2021 los dos países que encabezaban y cerraban la lista respectivamente.

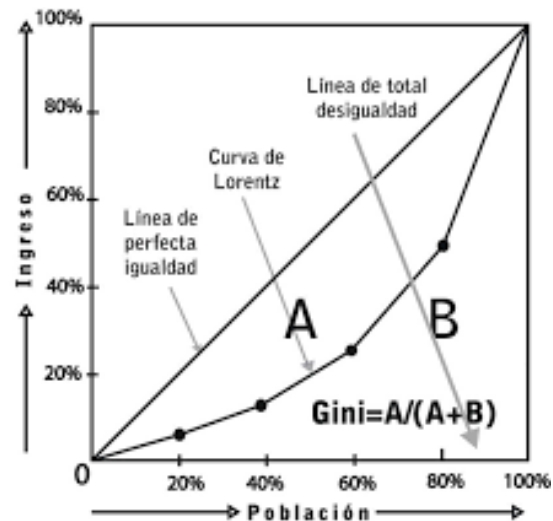
No obstante, el peso del PIB es también muy alto en el IDH, por lo que se han articulado otros indicadores complementarios como los de acceso a la vivienda, desigualdad, discriminación de género, salubridad, libertades o de pobreza. Parte de estos indicadores tienen relación con los Objetivos de Desarrollo Sostenible que han puesto el horizonte en 2030.



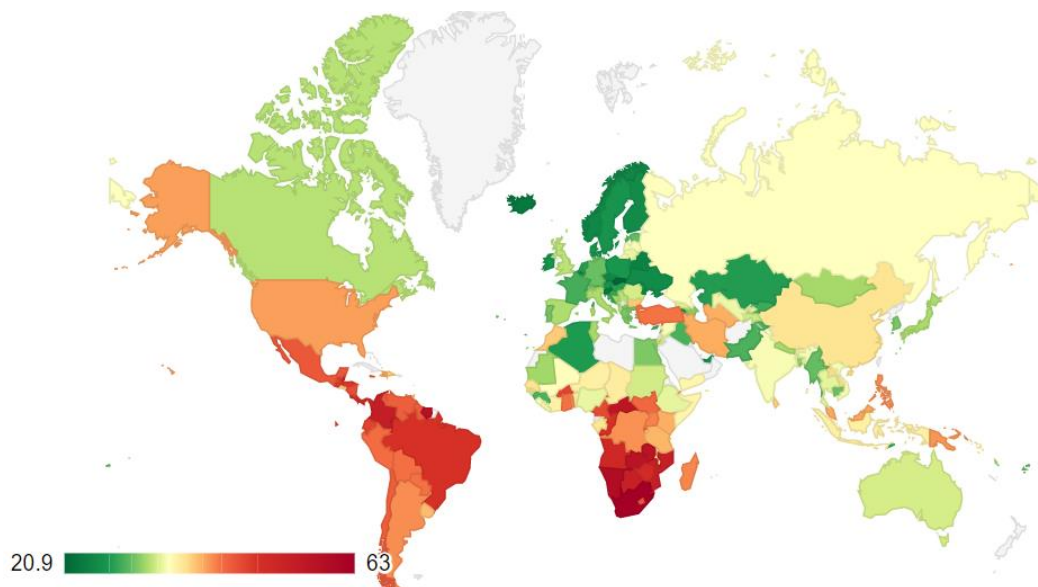
DESIGUALDAD

Finalmente, como comentábamos en las limitaciones del PIB, se trata de un indicador que no recoge cómo se reparte la renta en la economía. Por ello, los científicos sociales han creado indicadores adicionales al PIB/per cápita, como son el Índice de Gini y la curva de Lorenz.

La Curva de Lorenz refleja la distribución de la renta entre segmentos acumulados de la población (de los segmentos más ricos a los más pobres), y el Índice de Gini la proporción entre la desigualdad existente y lo que sería la igualdad entre esos segmentos.



Como instrumento cuantitativo, se le ha achacado al índice de Gini que no recoge convenientemente las características de vida de los distintos grupos de población. Por ello se ha trabajado en la creación de indicadores como el AROPE, un índice compuesto que tiene en cuenta el riesgo de pobreza, la carencia de bienes fundamentales y la densidad de trabajo entre los miembros de los hogares.



<https://countryeconomy.com/demography/gini-index>

FUENTES ESTADÍSTICAS INTERNACIONALES

- Eurostat - <https://ec.europa.eu/eurostat>
- International Monetary Fund - <https://www.imf.org/en/Data>
- Maddison Project - <https://www.rug.nl/ggdc/historicaldevelopment/maddison/releases/maddison-project-database-2020>
- OECD - <https://stats.oecd.org/>
- Organización Mundial del Comercio - <https://stats.wto.org/>
- Penn World Tables - <https://www.rug.nl/ggdc/productivity/pwt/?lang=en>
- PNUD - <https://hdr.undp.org>
- The World Bank - <https://data.worldbank.org/>
- World Income Inequality Database - <https://wid.world/>
- IEA.org - <https://www.iea.org/data-and-statistics>
- Proyecto Our World in Data - <https://ourworldindata.org/>
- IRENA.org - <https://www.irena.org/Statistics/View-Data-by-Topic/Capacity-and-Generation/Statistics-Time-Series>
- ILOSTAT (OIT) - <https://ilostat.ilo.org/es/topics/labour-migration/#>
- World Migration Report - <https://worldmigrationreport.iom.int/>