



UNISCI Discussion Papers

CRÍTICA DE LIBROS:

Fisas, Vicenç (2004): *Procesos de paz y negociación en conflictos armados*. Barcelona, Paidós.
ISBN: 8449315794. 227 pp.

AUTOR¹:	XIRA RUIZ CAMPILLO UNISCI
FECHA:	Octubre 2004

El área de la prevención de conflictos está, de unos años a esta parte, en pleno auge en la comunidad internacional. Podría decirse que el 11 de septiembre supuso un nuevo empuje tanto para las políticas realistas –representadas por Estados Unidos–, como para las políticas que apuestan más por las políticas de prevención a través del diálogo y la cooperación, área ésta representada por la Unión Europea. Este auge de los temas de prevención ha vuelto a poner en boga los estudios sobre paz y conflictos, tanto la forma de evitarlos como la de afrontarlos una vez estos han estallado.

Vicenç Fisas, director de la Escola de Cultura de Pau de la Universitat Autònoma de Barcelona, titular de la Càtedra UNESCO sobre Paz y Derechos Humanos de dicha universidad y autor de varios libros y artículos sobre conflictos, entra a profundizar con esta nueva obra en las distintas formas de negociación en el ciclo de los conflictos. *Procesos de paz y negociación en conflictos armados* hace un recorrido por los distintos tipos de negociación y mediación que se pueden dar a lo largo de un conflicto y por el papel que los actores desempeñan en cada uno de ellos. Además, el autor hace un análisis del porqué algunas negociaciones fructifican y otras no.

El libro está dividido en cinco capítulos a lo largo de los que el autor hace un recorrido a través de los conflictos más actuales de nuestra historia, como el de Indonesia, Filipinas, Sri Lanka, Sudán, Colombia, Burundi, Rusia o Iraq y de las distintas formas de negociación, mediación y procesos de paz que se han dado.

La primera parte del libro sirve a modo de introducción, haciendo un análisis sobre la naturaleza de los nuevos tipos de conflictos, los nuevos actores y las distintas clases de negociación que pueden darse a lo largo de un mismo conflicto. Asimismo, se hace un breve repaso teórico de los estudios sobre la resolución de conflictos y la investigación sobre la paz,

¹ Las opiniones expresadas en estos artículos son propias de sus autores. Estos artículos no reflejan necesariamente la opinión de UNISCI. The views expressed in these articles are those of the authors. These articles do not necessarily reflect the views of UNISCI



así como de las distintas formas de abordar los conflictos. Finalmente, el autor analiza las diferentes vías de negociación y mediación en los conflictos armados.

Este libro forma parte de un proyecto de seguimiento de los procesos de paz que hay en el mundo dentro de los programas de investigación de la Escola de Cultura de Pau de la Universidad Autónoma de Barcelona (www.pangea.org), algo que se nota en la cantidad de ejemplos y gráficos que se aportan al lector. La claridad y sencillez con que Fisas explica el comportamiento de los actores en los conflictos es un valor añadido a esta obra, destinada tanto a neófitos en la materia como a diplomáticos, políticos y actores armados.

En el libro quedan perfectamente analizados los procesos de negociación y de mediación, haciendo un estudio sobre los diferentes actores intervinientes en conflictos, las prenegociaciones, los distintos elementos subjetivos y objetivos dentro de un proceso de negociación, y la dinámica de la misma. A pesar de que el libro está centrado en los conflictos armados, la realidad es que los procesos de negociación y mediación que describe Fisas pueden extrapolarse perfectamente a cualquier tipo de conflicto. En este sentido, el autor habla especialmente del conflicto vasco y de cómo podrían crearse nuevos espacios para el diálogo que saquen al País Vasco de su actual impasse.

En la parte final, Fisas examina distintos elementos de los procesos de paz, como son las condiciones mínimas para comenzar un proceso de este tipo, los criterios para que un proceso sea exitoso, los riesgos más habituales en los procesos de paz, los distintos modelos de negociación en función de los temas a negociar, el papel de la diplomacia de NNUU, los actores gubernamentales y la sociedad civil, el desarme, la desmovilización y la reintegración de excombatientes. El autor tampoco olvida analizar la razón de los fracasos en numerosos procesos de paz, como son la inexistencia de recursos económicos por parte de actores externos, la existencia de saboteadores o “*spoilers*”, la inseguridad, la desconfianza o incluso las prisas por firmar cualquier tipo de acuerdo.

Se echa en falta una conclusión o capítulo final que analice en conjunto todo lo dicho en el libro y donde se llegue a una serie de conclusiones que expongan la utilidad de los procesos de paz y la negociación para la comunidad internacional, así como el camino a seguir para conseguir que los actores internacionales efectivamente tengan entre sus prioridades este tipo de políticas. Y si bien el propio autor reconoce a lo largo de la obra que no hay soluciones universales aplicables a todos los conflictos, lo cierto es que este libro lanza el mensaje de que la paz es posible siempre que haya voluntad.