

EFFECTOS DEL ACUERDO TRANSATLÁNTICO SOBRE COMERCIO E INVERSIÓN (ACTI o TTIP)



Lucía Vicent Valverde

- ▶ ¿Qué es un tratado de libre comercio de la entidad del TTIP? Según el dcho. Internacional un tratado internacional es un contrato entre países de cumplimiento obligatorio. Una vez aprobado, se posiciona justo debajo de la constitución de cada Estado; esto implica, que puede modificar leyes nacionales específicas y servir de medio para orientar la política interna. Por ese motivo conviene que evaluados por amplios sectores sociales en cada país antes de aprobarse.
- ▶ Estrategia liberalizadora confidencial al margen del China: El Acuerdo Transatlántico TTIP no es el único que se está negociando en la actualidad. Dentro de la misma estrategia liberalizadora se conjuga el TTIP con el TPP o la Asociación Transpacífica. Las repercusiones que ambos pueden tener podrían modificar por completo las relaciones comerciales y de inversión en todo el globo, más allá de los países firmantes.

TTIP: Países de la UE y EEUU

TTP:

PAÍS	ESTADO	FECHA DE ACCESO O NEGOCIACIONES
Brunéi, Chile, Nueva Zelanda, Singapur	País firmante original	28 de mayo de 2006
Estados Unidos	En negociaciones	febrero de 2008
Japón	En negociaciones	noviembre de 2011
Malasia	En negociaciones	octubre de 2010
Australia, Perú Vietnam	En negociaciones	noviembre de 2008
Canadá, México	En negociaciones	junio de 2012

ACUERDO TRANSATLÁNTICO SOBRE COMERCIO E INVERSIÓN (TTIP)

- ▶ Antecedentes: Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), Organización Mundial del Comercio (OMC), Acuerdos bilaterales y multilaterales y otros intentos UE-EEUU de mercado único.
- ▶ Origen y negociaciones: El inicio se puede situar en 1995 cuando se pone en marcha el Diálogo para el Comercio Transatlántico (formado por corporaciones transnacionales de UE y EEUU, la Cámara de Comercio de EEUU y el Comité Europeo de Comercio) con el objetivo de presionar para eliminar las regulaciones que afectan a las empresas transnacionales. En 2007 se crea el Consejo Económico Transatlántico para lograr una mayor integración y la armonización de estándares en casi 40 áreas económicas. Poco después, en 2011 se anuncia la creación de Grupos de Alto Nivel UE-EEUU sobre Empleo y Crecimiento para identificar y evaluar las potencialidades de la relación comercial y de inversión. A partir de ese momento, la CE inició toda una serie de reuniones privadas y secretas con empresas y grupos de presión empresariales que superaron la centena. En feb-2013 se anunciaron el lanzamiento de negociaciones y la primera llegó en jul-2013.

Los efectos positivos según el discurso oficial

Gracias a la documentación filtrada y la deriva de las negociaciones contrastamos los tipos de regulación que se incluirán y los previsibles impactos macroeconómicos que un acuerdo así pueden suponer.

- ▶ Según los informes solicitados de evaluación los efectos son solo positivos:
 - **Activación del crecimiento**
 - **Creación de empleo**
 - **Bajadas de precios**
 - **Aumenta el bienestar**

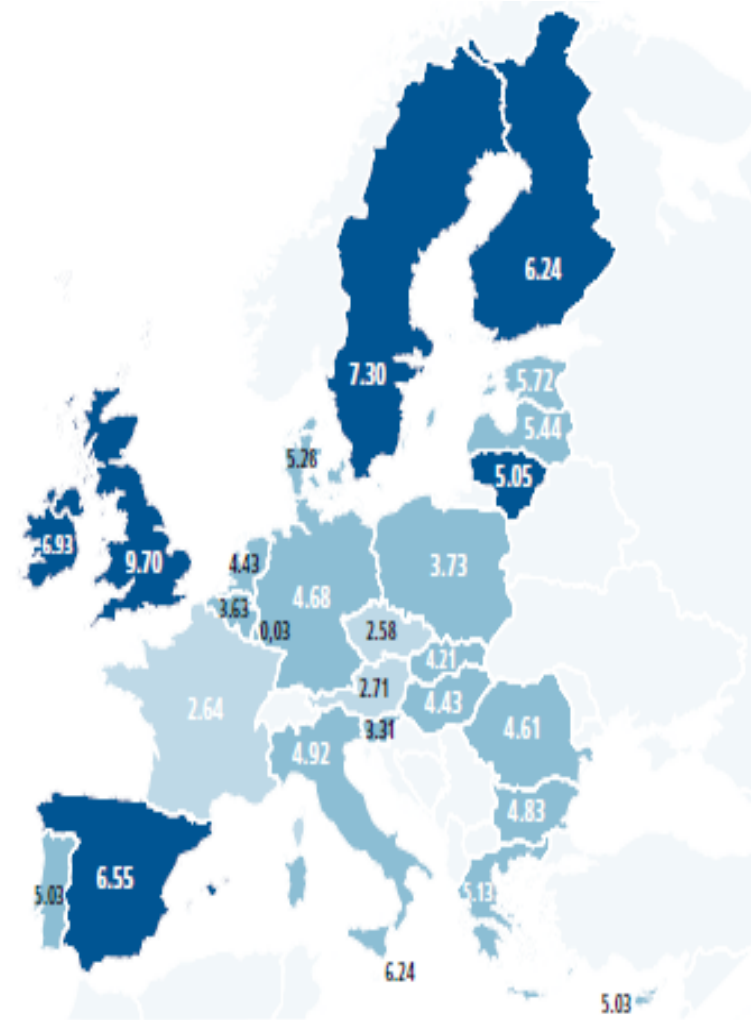
Los impactos más concretos se han diferenciado según dos posibles escenarios:

- Escenario de Tarifas: eliminación de aranceles o reducción con ciertas excepciones en ppdd especiales.
- Escenario de Liberalización Profunda: eliminación de aranceles y barreras no arancelarias (la armonización de la regulación, normas y procedimientos).

Variación del ingreso per cápita UE27

Escenario tarifario

Escenario liberalización profunda



0.00-0.20 0.21-0.50 0.51-1.70

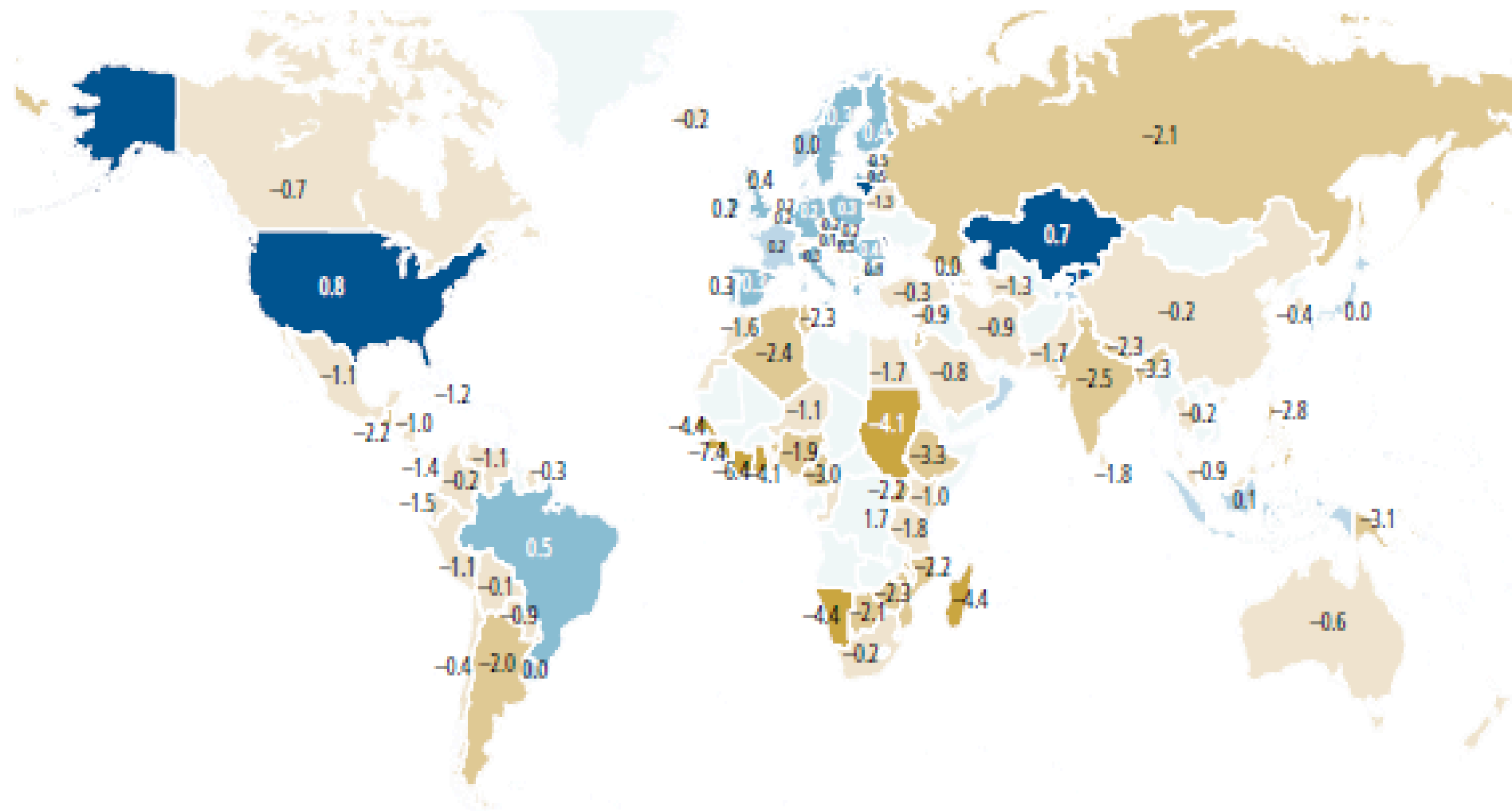
0.00-3.00 3.01-6.00 6.01-10.00

Source: ifo Institut

Source: ifo Institut

Variación del ingreso per cápita EEUU y terceros países

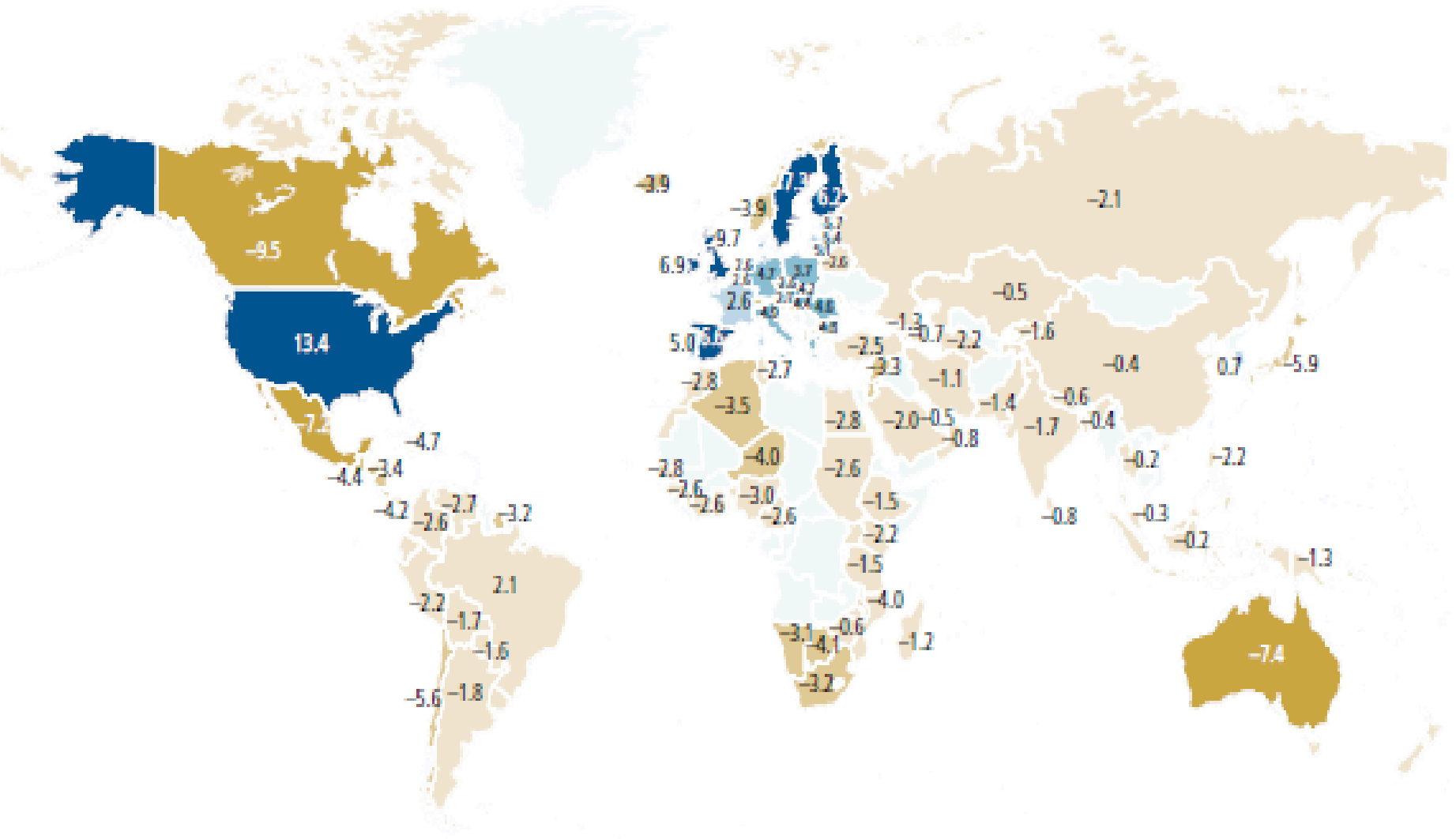
Escenario tarifario



-7.5 bis -4.1 -4.0 bis -1.9 -1.8 bis -0.1 0.0 bis 0.2 0.3 bis 0.5 0.6 bis 1.7

Variación del ingreso per cápita EEUU y terceros países

Escenario liberalización profunda



Esc. Tarifario	% Crecimiento del empleo	Cambio en tasa de desempleo en %	% Cambio en salarios reales
Australia	-0,12	0,11	-0,56
Austria	0,07	-0,07	0,32
Bélgica	0,02	-0,02	0,09
Canadá	-0,15	0,15	-0,71
Rep. Checa	0,11	-0,1	0,53
Dinamarca	0,13	-0,12	0,63
Finlandia	0,21	-0,19	0,97
Francia	0,12	-0,11	0,54
Alemania	0,12	-0,11	0,54
Grecia	0,2	-0,17	0,93
Hungría	0,15	-0,13	0,7
Islandia	-0,12	0,11	-0,56
Irlanda	0,24	-0,21	1,14
Italia	0,16	-0,15	0,72
Japón	-0,03	0,03	-0,14
Países Bajos	0,09	-0,08	0,4
Nueva Zelanda	-0,08	0,08	-0,37
Noruega	-0,12	0,12	-0,55
Polonia	0,15	-0,13	0,69
Portugal	0,22	-0,19	1,02
Eslovaquia	0,14	-0,12	0,66
Corea del Sur	-0,03	0,03	-0,15
España	0,2	-0,16	0,92
Suecia	0,18	-0,16	0,85
Suiza	-0,11	0,1	-0,5
Turquía	-0,11	0,1	-0,51
Reino Unido	0,37	-0,34	1,72
EEUU	0,2	-0,18	0,93
Diferencia (GDP-weighted)	0,13	-0,11	0,59

Esc. liberalización profunda	% Crecimiento del empleo	Cambio en tasa de desempleo en %	% Cambio en salarios reales
Australia	-0,47	0,44	-2,14
Austria	0,28	-0,27	1,33
Bélgica	0,09	-0,08	0,42
Canadá	-0,6	0,56	-2,75
Rep. Checa	0,46	-0,42	2,14
Dinamarca	0,54	-0,5	2,54
Finlandia	0,81	-0,75	3,84
Francia	0,47	-0,43	2,22
Alemania	0,47	-0,43	2,19
Grecia	0,78	-0,68	3,68
Hungría	0,6	-0,53	2,81
Islandia	-0,46	0,42	-2,12
Irlanda	0,97	-0,84	4,61
Italia	0,62	-0,57	2,9
Japón	-0,11	0,11	-0,53
Países Bajos	0,35	-0,34	1,65
Nueva Zelanda	-0,3	0,28	-1,4
Noruega	-0,46	0,44	-2,12
Polonia	0,58	-0,53	2,75
Portugal	0,85	-0,76	4,03
Eslovaquia	0,56	-0,48	2,63
Corea del Sur	-0,13	0,12	-0,58
España	0,78	-0,62	3,65
Suecia	0,72	-0,65	3,37
Suiza	-0,43	0,41	-1,96
Turquía	-0,42	0,38	-1,94
Reino Unido	1,38	-1,27	6,6
EEUU	0,78	-0,71	3,68
Diferencia (GDP-weighted)	0,5	-0,45	2,34

Creación de empleo en ambos escenarios (suma positiva)	Esc. Arancelario	Esc. Liberalización profunda
Australia	-13.591	-52.332
Austria	2.828	11.638
Bélgica	873	4.062
Canadá	-26.176	-101.854
Rep. Checa	5.527	22.278
Dinamarca	3.646	14.623
Finlandia	5.134	20.066
Francia	29.921	121.566
Alemania	44.831	181.092
Grecia	8.766	34.227
Hungría	5.691	22.613
Islandia	-201	-769
Irlanda	4.549	18.115
Italia	35.538	140.979
Japón	-19.030	-71.833
Países Bajos	7.121	29.535
Nueva Zelanda	-1.748	-6.606
Noruega	-3.001	-11.541
Polonia	23.466	93.333
Portugal	10.878	42.521
Eslovaquia	3.259	12.995
Corea del Sur	-7.912	-29.841
España	36.457	143.098
Suecia	8.241	32.515
Suiza	-4.640	-18.224
Turquía	-24.625	-94.834
Reino Unido	106.134	400.203
EEUU	276.623	1.085.501
Total de trabajos OCDE	518.558	2.043.178

Modelos altamente especulativos que no muestran las verdaderas consecuencias

Lo que no nos cuentan: efectos negativos y riesgos

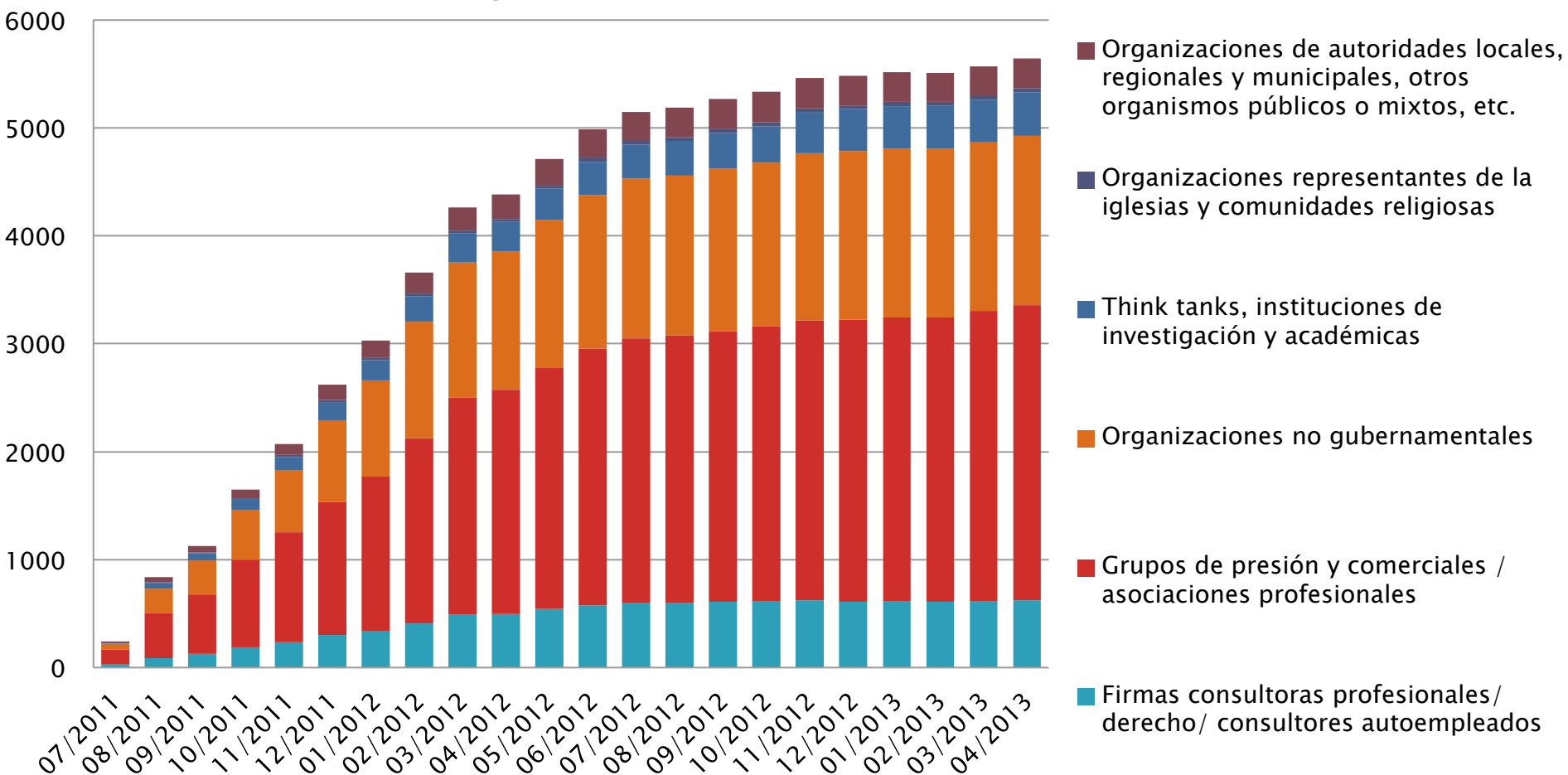
- ▶ Asimetrías y aumento de la brecha entre países
- ▶ Destrucción de empleo
- ▶ Precarización y reducción de derechos laborales
- ▶ Igualación de la regulación financiera a la baja y mayor poder del sistema bancario
- ▶ Reducción de la protección y privacidad de los consumidores
- ▶ Privatización de los servicios públicos
- ▶ Acceso limitado a la salud
- ▶ Quiebra de PYMES y concentración de negocio
- ▶ Efectos negativos de la IED
- ▶ Restricción a la regulación (ISDS)
- ▶ Menores compromisos de las políticas medioambientales
- ▶ Concentración de los agronegocios

Se trata de una estrategia de las élites corporativas de la UE y EEUU para recuperar el liderazgo en un orden mundial cambiante frente a la evolución de las economías emergentes (India, Rusia o China) que amenaza su hegemonía.

Ejemplos de Acuerdos anteriores

Proceso de integración UE: una quebrada apuesta por la convergencia

Resgistro de lobbies europeos



TLCAN: efectos negativos población de los integrantes

Se decía que generaría crecimiento, multiplicaría las exportaciones, crearía empleos y mejor pagados, prevendría de crisis financieras mundiales, etc. Ocurrió lo contrario, por ejemplo:

- En EEUU se perdieron cerca de 1 millón de empleos (frente a los 20 millones prometidos), hubo presión a la baja sobre los salarios, deslocalizaciones de empresas estadounidenses, se cerraron fábricas, etc.
- En Méjico: 2 millones de campesinos/as y 28.000 pequeños comercios quebraron ante la imposibilidad de competir con los EEUU y sus productos subsidiados. Las familias redujeron 44% su poder adquisitivo, se masacraron los ciclos cortos de producción, hubo una ruptura del encadenamiento productivo, la quiebra de empresas nacionales y la formación de “enclaves” en algunas ramas exportadoras.
- En Canadá, las autoridades públicas que intentaron proteger a su servicio de salud local de una adquisición corporativa tuvieron que enfrentarse a varios millones de dólares por juicios por parte de empresas privadas de salud de EEUU.

Capítulos	TLCAN	TLCTN	TLCRD	TLCCH
Objetivos	I	I	I	I
Definiciones generales	II	II	II	II
Trato nacional y acceso a mercados	III	III	III	III
Reglas de origen	IV	VI	IV	IV
Procedimientos aduanales	V	VII	V	V
Energía y petroquímica	VI
Sector agropecuario	VII	IV
Medidas sanitarias y fitosanitarias	VII	V	VI	VIII
Medidas de emergencias (salvaguardia)	VIII	VIII	VIII	VI
Medidas relativas a la normalización	IX	XV	XIII	IX
Compras del sector público	X	...	XII	XVI
Inversión	XI	XIV	IX	X
Comercio transfronterizo de servicios	XII	X	X	XI
Telecomunicaciones	XIII	XII	...	XIII
Servicios financieros	XIV	XI
Transporte aéreo	XII
Políticas de competencia, monopolios y empresas del Estado	XV	...	XV	XV
Practicas desleales	...	IX	VII	VII
Entrada temporal de personas de negocios	XVI	XIII	XI	XIV
Propiedad intelectual	XVII	XVI	XIV	
Publicaciones, notificación y administración de leyes	XVIII	XVII y XVIII	XVIII y XIX	XVII y XVIII
Revisión y solución controversias (antidumping y cuotas compensación)	XIX
Solución de controversias	XX	XIX	XVI	XIX
Excepciones	XXI	XX	XVII	XX
Disposiciones finales	XXII	XXI	XX	XXI
Acuerdo de cooperación ambiental	--	No	No	No
Acuerdo de cooperación laboral	--	No	No	No

TLC y acuerdos de integración

Los TLC constituyen un rasgo característico de la actual fase con que el capitalismo se nos presenta. Son nuevos instrumentos creados en materia de comercio-inversión que complementan a las políticas económicas de carácter neoliberal para facilitar la acumulación global del capital.

Los TLC complementan a los Programas de Ajuste Estructural (PAE) y de Estabilización Económica (PEE), se plantean con el propósito de crear el marco óptimo para el funcionamiento del capital, a partir del cual se facilite la maximización de sus beneficios y minimización de los costes.

Los organismos internacionales, como el Banco Mundial (BM) y el Fondo Monetario Internacional (FMI), han jugado un importante papel en la generación de condiciones que garanticen un proceso de acumulación de capital a nivel planetario; esto se logra a través de la homogenización de la política económica.

Si el TTIP sigue su curso y no logremos una estrategia social articulada y suficiente, viviremos muy de cerca los importantes cambios drásticos para la sociedad que tendrá esta nueva concesión a las grandes corporaciones transnacionales.