

Felipe IV y sus banqueros



El comentario de

Juan Velarde



Me atrevo a calificar a esta obra de esencial para descubrir muchas cosas de ese reinado clave de la historia de España, que fue el de Felipe IV. El mantenimiento de un emporio que se encontraba a Europa, desde Lisboa a Amberes, y que se proyectaba hacia América y su plata, pero que también tenía vinculaciones con Asia, sobre todo en la India, aparte de posiciones importantes en África –hay comercio de esclavos, era muy costoso, en parte por las rivalidades que condujeron a la Guerra de los Treinta Años.

En primer lugar nos aclara la estructura del sistema crediticio de entonces, con numerosísimos datos, como por ejemplo (pág. 47) que “se puede afirmar que en los años treinta y cuarenta del siglo XVII, la colonia de mercaderes portugueses era la «nación» mejor organizada de Amberes. Ese importante papel de los financieros al crédito de la Monarquía, es planteado con datos muy completos (págs. 40-60). ¿Eran descendientes de todo eso, personalidades tan destacadas como Abraham Israel Ricardo, el padre del economista David Ricardo? ¿O tenían relación con José de la Vega, el famoso autor de *Confusión de confusiones* refiriéndose a las operaciones de bolsa? Siempre mere-

cerá la pena indagar en esa cuestión, siguiendo el sendero abierto por Julio Caro Baroja, en su obra *Los judíos de la España Moderna y Contemporánea*.

Después impresiona todo el planteamiento que se hace de la pequeña sustitución en esa etapa de los agentes del gran crédito genoveses por portugueses. Las relaciones sucesivas de estos asentistas “tantas veces denostados” (pág. 34) que se muestran (págs. 123, 125, 131-132, 136-137, 148, 164, 169, 174, 178, 209 y 218), con la anotación (pág. 135) de que “ya fuera por razones económicas, sociológicas o por las dos a la vez, los grandes asentistas lusos apostaron por Felipe IV”. Esta investigación sobre los banqueros de este rey, interesa muchísimo. Y de ahí la importancia de que se desvela el papel que tuvieron Jorge de Paz Silveira, con ascendientes de nuevos cristianos portugueses (págs. 228-239) y Duarte Fernández de Acosta –su padre era cristiano nue-



Los banqueros y la crisis de la monarquía hispánica de 1640

Carmen Sanz Ayán
Marcial Pons Historia,
Madrid, 2013, 373 págs.

Carmen Sanz Ayán

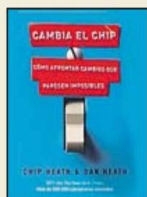
Es profesora de la Facultad de Geografía e Historia de la Universidad Complutense de Madrid y de Historia Moderna en la UAM. También es miembro de la Real Academia de Historia desde el 2005. Uno de sus temas de investigación es el estudio de las redes financieras que operaron en Europa durante la Edad Moderna.

vo asimismo (págs. 239-247), sin olvidar los genoveses, como es el caso de Francisco María Piquinoti y sus tensiones, aparte del papel creciente de los portugueses que se observa en el oro en tiempos de Andrea Piquinoti. A ello sigue una especie de catálogo de este conjunto de banqueros de una etapa clave de Felipe IV, y en buena parte de Olivares. Marañón habría tenido que redactar sobre éste muchas cosas adicionales. Desde luego a todo esto debe añadirse que en aquella época (pág. 300), el “pecado social” por excelencia derivaba de “la equiparación del converso al judío”.

Y tendría que hacer esto porque el poder real era extraordinario en este conjunto de financieros. Léase en las págs. 287-288 que el 7 de julio de 1643, el presidente del Consejo de Castilla enviaba una consulta al rey en la que denunciaba la conveniencia de que ordenase al Consejo de Hacienda que jamás otorgara a los asentistas jurisdic-

ción particular. Tras un efímero decreto emitido por el rey en este sentido, meses después de hacer pública la orden, los asentistas habían reclamado en el Consejo de Hacienda y habían conseguido que el intento quedara en nada, pues “siento como eran árbitros de todo... quedó la materia en peor estado del que tenía”.

Buena parte de esos financieros, a pesar de sus claros antecedentes judíos o sencillamente financieros foráneos, acabaron siendo ennoblecidos, ya en tiempo de Felipe IV, ya en el de Carlos II, como fue el caso de Manuel José Cortizos, sobrino de Manuel Cortizos –el gran negociante en lanas, acusado de judaizante, quien recibió dignidades nobiliarias. Cortizos fue Vizconde de Valdefuentes y marqués de Villaflores. Y después “se comportaron paulatinamente como lo que ya eran, nobles y no hombres de negocios”. Dato éste de interés para entender la historia económica española.



Cambia el chip

Chip y Dan Heath
Ediciones 2000
312 páginas
17,95 euros

Aceptar los cambios con positividad

Los psicólogos han demostrado que existen dos mecanismos de toma de decisiones distintos en nuestro cerebro: el racional y el emocional. El primero es lógico, estratégico, reflexivo. El segundo es intuitivo e impulsivo. Alinear ambos permite que los cambios sean más placenteros y tengan mejores resultados. Este libro nos habla de cómo afrontar cambios difíciles y mejorar así nuestra vida personal y laboral.

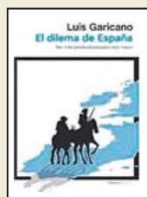


Marca profesional

Irene Martínez
Colección Alienta
219 páginas
19,95 euros

Destacar creando tu propia marca

Este libro te proporciona las claves para que identifiques, potencies y transmitas con éxito tu marca profesional. Irene Martínez describe el método a utilizar (aportando ejemplos, teorías e investigaciones en el mundo de la economía, el ‘coaching’, la psicología y las neurociencias) para fomentar y conformar tu propia marca profesional, sobresalir y destacar por encima del resto de personas con las que trabajas.



El dilema de España

Luis Garicano
Colección Atalaya
192 páginas
17,95 euros

Una mirada a la España del futuro

Este catedrático de la London School of Economics propone que España abandone la vía del estatismo y el populismo, la vía hispana seguida por Venezuela y Argentina, e insta a elegir otro camino: llevar a cabo reformas en la educación para que sea menos memorística; en las instituciones económicas, a las que se exigirá transparencia; y las instituciones políticas, para incrementar la calidad de nuestras élites.



Aprenda a tratar con personas conflictivas

Arthur H. Bell y
Dayle M. Smith
Gestión 2000
130 páginas
7,95 euros

Mantener la calma y evitar el conflicto

En algún momento del día, especialmente en el trabajo, puede ser que tenga que tratar con alguien difícil. Este hecho puede que le perturbe y que incida en su conducta. Comprender qué es lo que hace que ese tipo de personas se comporten de ese modo puede ayudarle a reducir el nivel de estrés y permitirle operar de un modo más eficaz. Esta guía intenta darle puntos de referencia para saber tratar a la gente difícil.