

III.3. SESIONES CLINICAS PODOLOGICAS III

Prof.: D. Máximo A. González Jurado

PROGRAMACION

TEMA I. UBICACION Y LOCALIZACION DE LA CLINICA PODOLOGICA

1. Introducción.
2. Localización.
3. Ubicación.
4. Consulta.
5. Personal.
6. Vestuario.
7. Conclusiones.
8. Bibliografía.

TEMA II. RELACIONES CON OTROS PROFESIONALES.

1. Introducción.
2. Equipo multidisciplinario.
3. Relación del Podólogo con otros profesionales sanitarios.
4. Conclusiones.
5. Bibliografía.

TEMA III. RELACIONES CON LAS FIRMAS COMERCIALES: INSTRUMENTAL Y MATERIAL

1. Introducción.
2. Toma de contacto.

.../...

.../...

3. Modo de elección.
4. Instrumentos y material.
5. Formas de pago.
6. Formas de envío.
7. Garantías y Servicios Técnicos.
8. Conclusiones.
9. Bibliografía.

TEMA IV. PROTECCION SOCIAL DEL PODOLOGO.

1. Introducción.
2. Podólogo. Ejercicio de la profesión.
3. Aspectos Tributarios.
4. Responsabilidad Civil y Penal.
5. Protección Social.
6. Conclusiones.
7. Bibliografía.

TEMA V. FINANCIACION DE LA CLINICA PODOLOGICA.

1. Introducción.
2. Empresario Individual / Trabajador Autónomo.
3. Sociedad Civil.
4. Sociedad Anónima.

.../...

.../...

5. Comunidad de Bienes.
6. Sociedad Anónima Laboral.
7. Sociedad de Responsabilidad Limitada.
8. Cooperativas de Trabajo Asociado.
9. Fases para constituir una sociedad.
10. Subvención Financiera sobre Préstamos.
11. Renta de Subsistencia.
12. Información de Ayudas Económicas para creación de Empresas.
13. Tipos de financiación.
14. Memoria y Plan de viabilidad.
15. Conclusiones.
16. Bibliografía.

TEMA VI. ATENCION AL PACIENTE

1. Introducción.
2. Recepción al paciente.
3. Sala de Espera.
4. Entrevista en el despacho.
5. Atención en el gabinete de exploración.
6. Atención en el gabinete de quiropodología.
7. Explicación del diagnóstico.

.../...

.../...

8. Explicación del tratamiento.
9. Revisiones.
10. Despedida.
11. Conclusiones.
12. Bibliografía.

.../...

.../...

OBJETIVO GENERAL DE LA ASIGNATURA

Que el alumno adquiera unos conocimientos lo más específicos posibles acerca de todos los aspectos que rodean el montaje, puesta en marcha y funcionamiento de la Clínica Podológica.

OBJETIVOS ESPECIFICOS DE LA ASIGNATURA

TEMA I

El alumno debe analizar las diferentes posibilidades de ubicación y localización de la Clínica para conseguir la optimización de los recursos.

TEMA II

El alumno tiene que conocer la importancia de la relación con otras profesiones, lo cual redundará en beneficio mutuo, y fundamentalmente de los pacientes, así como fomentar el conocimiento de la Podología por parte de otras profesiones.

TEMA III

El alumno deberá obtener un conocimiento de las formas más usuales y efectivas de contacto Podólogo - Casa Comercial. Así mismo es importante que analicen las necesidades de la profesión con el fin de potenciar el servicio de las firmas comerciales hacia la Podología.

TEMA IV

El alumno obtendrá un conocimiento específico de los diferentes mecanismos que el profesional tiene a su alcance para su protección social, así como de las responsabilidades legales en las que puede incurrir.

.../...

.../...

TEMA V

Conocimiento por parte del alumno de los distintos métodos de financiación de la Clínica Podológica, así como los distintos tipos de regímenes de trabajo existentes a los que se puede acoger el Podólogo.

TEMA VI

El alumno deberá conocer las pautas para lograr una adecuada atención al paciente en las diferentes facetas de que consta la consulta.

.../...

SISTEMA DE EVALUACION

La evaluación se realizará mediante la exposición del tema pertinente por parte del alumno.

El criterio seguido para corregir o evaluar será:

- Calidad de la exposición del tema, tanto en su contenido como en su forma.
- La actitud y/o participación del alumno durante las distintas Sesiones Clínicas.
- Obligatoriedad de asistencia a la totalidad de las Sesiones Clínicas.

La duración de cada Sesión Clínica será la necesaria para la correcta exposición del tema correspondiente a la misma.